

## 【抖音团购助力洗浴.足道行业】年底洗浴行业生意爆棚.开通抖音团购坐在店里等接单

产品名称	【抖音团购助力洗浴.足道行业】年底洗浴行业生意爆棚.开通抖音团购坐在店里等接单
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

### 产品详情

抖音团购有什么优势？体现在哪些方面？除了常见的餐饮、KTV行业，按摩、足浴、SPA、采耳、洗浴这些能上抖音团购吗？

从2020年初至今，席卷全中国的疫情使得商家线下业务发展几乎陷入停滞。商家业务线上化已经成为了一种必不可挡的趋势！而在携程、美团等确定性需求主导的文旅、本地生活服务平台对市场近乎形成垄断，商家面对竞争加剧以及平台抽佣等成本不断上升的现状下，寻找一个低成本的流量平台成为了刚需。

2021年抖音本地生活业务强势登场！平台6亿日活用户、强大的互动性和粉丝社交属性，让抖音成为了行走的种草机。它强大的算法带来的高客户转化率，成为了休闲旅游或拥有着线下门店的本地生活商家眼中的香馍馍，那些商业嗅觉灵敏的老板们及时入场抖音官方团购，低门槛抢占先机，挖到了抖音本地生

活团购业务领域内的第一桶金。

---

重点是抖音从注重本地生活开始，就成立了本地生活团队，助力于地生活商家完成抖音线上化的生意，相对于美团、饿了么等平台，抖音占足优势，主要表现在几个方面：一、自21年开始，抖音团购正式开启，官方成立专门的服务团队，帮助客户从0-1的搭建，全程陪伴，可以看出官方对于本地生活服务行业的重视，其根本也是因为抖音这几年的迅速发展，原本以广告为主，后意识到服务于本地，才能扎根，于是才有了现在的团购；二、抖音主要以短视频为主，也可以通过直播产生效益，以往的团购更多是以图文形式显现，给客户产生了严重的图片与实物不符的落差，而抖音团购以视频形式更能形象的体现产品的美观以及现实感，给人真实的感觉；三、抖音团购到目前为止还是无任何扣点，对于商家来说，无疑是一块甜蛋糕，相比于其他平台，平台扣点+小二的任性操作，要好的太多太多，市场已经被这些平台搞得乱七八糟的了，然而商家还只能屈服，用辛苦的劳动力，换取平台微薄的收入，就是在给平台打工。

---

说实话，任何平台到一定成熟情况下，都会开启商业付费模式，当然抖音也不例外，只是还没到时候，所以，这里还是说一句，尽快入驻开启抖音团购，后续的门槛只会更高；四、基于抖音的庞大用户数，对于商家来说无疑是免费的广告曝光，只要你有产生内容，基本都会有量，会把你的内容推荐出去，推荐给有需要的人、感兴趣的人。抖音与美团最大的差别就是，美团是外卖，抖音是做门店引流的，相比下，我想没有任何商家希望自己的用户全部都是外卖，而门店冷冷清清的吧，除非你只做外卖。

我们很经常玩抖音，这里强调一下，是“玩”，不是“看”，为什么这么说呢？抖音除了视频娱乐性质，还带有很强的社交属性，比如说抖音群聊，私信、评论、以及互动等等，这里就简单罗列一下。

回过头来说，我们很经常在抖音上看到餐饮、KTV、酒吧等的团购视频，下单即可到店消费，而且还比美团便宜得多；那除了这些行业，按摩、足浴、SPA、采耳、洗浴这些行业可以做团购吗？正确回答是可以的，目前抖音慢慢开放了这些行业的入驻，也就是说，可以开启抖音团购，实现线上生意，但是一定需要经过官方的报白流程，从你开启认证企业号之前就需要报白，很多人不懂，这里说一下，不要盲目跟风，不要盲目去做，可以找相关专业人士咨询，别白白错过了赚钱的机会。

好了，分享到这，如果你有需要开启抖音团购生意，想入驻抖音，欢迎咨询，「抖琦琦服务」，从事抖音公司4年多，有深度的运营经验。