

抖音团购怎么做？看着难，其实很简单，一学就会！

产品名称	抖音团购怎么做？看着难，其实很简单，一学就会！
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

今天给大家介绍的是抖音上现在还正处在红利期的：

“ 抖音团购项目 ”

都奇识喝生么吴行利期？通除卓速祥彤睿样戮窞是戮笨到套俺柄作颞锄吃了一口“肉”！再不济的

那如果想做这个项目该怎么操作？

在操作这个项目之前，得先要了解“ 抖音团购 ”是怎么来的：

现在随着抖音流量的日益壮大、火爆，就有许多的人在抖音上赚到了钱。

这时候呢，就有很多的线下实体店的老板，也发现了抖音上的流量用处。

就和当初美团、饿了么等外卖平台刚出现的时候一样。现在都在想方设法、争先恐后的入驻抖音，就是想利用抖音的流量把自己的店给宣传出去。但是大家都知道，要想利用抖音达到想要的宣传效果，首先最简单的就是需要拍视频，而且账号也需要自己运营，但对于绝大多数的线下实体店老板来说，就根本不会拍视频，更别说去运营抖音账号了。

那怎么解决这些问题呢？

其实抖音也已经察觉到了，所以相知对应的“ 团购达人计划 ”就推出了。而且抖音推出这个活动的目的非常简单，其中一部分原因是帮助各个商户进行推广。另一部分的原因就是很直接，就是为了和美团、饿了么这些外卖平台抢市场。

那怎么和它们抢市场？

简单来说就是帮餐饮店、酒店、KTV等线下的商户去销售消费券。用短视频宣传的方式以此来增加店家的曝光量，为店家去吸引客户，增加人流量，最后来带动消费。

怎么卖？

通过平台最擅长的短视频创作、宣传的方式来卖，而我们的获利点也就在这里了。

这个项目的操作模式很简单：

简单来说：任何一个平台上的用户在参加这个项目之后，在分享视频时挂上了需要推广商家的消费券，

只要有人通过这个分享链接购买了或领取了优惠券并到店使用了，我们就可以获得相应比例的佣金！其实这个项目的模式其实和很早之前的“淘宝客”相似，所以我们可以把这个项目看成抖音版的淘宝客。目前平台给到分享达人的分佣比例大概在10%左右如果一条播放量只有一两万的视频，那就就有可能带来上千块的收益上面都了解了之后，那这个项目该怎么做呢？

首先，我们先要去参加团购达人这个项目，在首页搜索“团购达人”就可以找到入口。

但是想做这个项目还是有一些门槛的，就是需要账号粉丝量大于或等于1000粉。

这个也不算什么门槛，我们可以去找人互粉，或者去悬赏任务平台、“轻抖”上去操作。

申请好了之后，接下来就是拍视频了，推荐选择创作图文类的视频。

为什么推荐选择图文类视频呢？因为有两点好处：

第一点：就是不用露脸、不用复杂的剪辑视频工作，拍几张照片就可以了，操作简单，基本上只要几分钟就可以出一个视频。第二点：就是现在抖音也是大力支持图文类作品的，给的流量扶持非常大，要利用好这个优势！

我们制作视频的时候，要注意以下几点：

标题、封面

标题和封面最好是写可以吸引眼球的内容，才能增加播放量。比如以下这种：

创作视频内容要点：

然后可以在视频里面穿插几张店里的环境、特色的照片。

最后一点要注意的就是：

尽量选择佣金高的店，这样收益才能最大化，诀窍就是找跟着做得好的同行走！看到了那些做得好的同行在推的店就不要想了，肯定是当前佣金比例高而且活动力度大的店。而且跟着同行有很多的好处，我就不一一讲出来了！相信大家都知道。今天就先到这了，大家有什么问题的话，可以咨询抖琦琦