

# 集流量于一身的超级云app，直面痛击企业痛点，你了解多少？

产品名称	集流量于一身的超级云app，直面痛击企业痛点，你了解多少？
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

大家好，我是微三云钟小霞

今天跟大家分享一个集流量于一身的超级云app。在目前这个流量为王的时代，流量在哪里，生意就在哪里，企业在不断的更新模式玩法其实就是紧跟时代的变迁，从传统电商到社交电商为的就是在公域流量中把握住自己的私域流量，接下来介绍的超级云app能轻松解决企业痛点。

目前为止大家耳熟能详的app有哪些呢？

社交类app 微信等

自媒体app 抖音 头条 知乎等

支付类app 支付宝 淘宝等

像这类大家必不可少的app他们都有一个共同点，用户群体大。

支付宝，抖音，微信，等app用户达到了10亿以上。

日常我们所用的淘宝  
拼多多，美团，知乎等app，这种流量我们称之为公域流量

京东

公域流量的通常都是一次性的，变现率低，大家都可以拥有的付费流量。

在各种平台的兴起之下，光靠公域流量难以存活

未来企业的活路必须拥有一套自己的私域流量

私域流量即不用付费的流量，通过微信，小程序，社群等将用户绑定为自己的私域流量

可以任意时间，任意频次，直接触达到用户的渠道

而想要成为众多企业的领头羊，仅仅依靠公域流量是远远不够的

我们需要打造出一个即公域+私域流量为一的app，超级云app。

超级云app-----超级流量的入口

为什么这么说呢？

时代不断的发展，平台的商业模式也在不断的变化，从一个模式转化为另一个模式平台

企业将要直面的痛点就是用户流失，一个新的玩法，企业都将会使企业从零开始积累用户

但超级云app的存在，不仅不会流失流量，还会让企业在更新新模式的玩法，在各种app上相互引流，不断增加用户存量，还能通过不断积累的用户分流给各大平台，比如云平台，他们的流量相辅相成。

## 超级云app特点

### 一：聚人

如图，C1为平台B1的用户，当运营者遇上新的模式或玩法时，可建立一个新的平台B2，并可将其加入超级APP中，这样不仅B1和B2互不影响，还能够增加用户C2，用户C1也将给平台B2引流新的用户C12.....依此类推，随着超级APP内的平台增加或更换，用户将会不断累积，类似于微信，而超级APP内的自媒体和支付则类似于头条和支付宝。

这个app帮助企业打造一个微信+支付宝+头条的超级流量入口

## 打造一个超级云app有什么优势？

1. 各大app相互引流，用户积累，轻松解决平台缺流量的问题，要记住一句话，流量就是王！
2. 不怕“封”险，企业运营一旦被封号，所有的宝贵资源将会清零，超级云app拥有牢固的底层建设，当流量做大之后，可以使用区块链支付，打造自己的社交支付。
3. 紧跟趋势，可以紧跟电商模式的转型。

超级云app还是一款能赚钱的app

1.超级云app可对接广告，聚集广告联盟后，分给其他app

2.对接CPS以实际销售额给广告站点销售提成费用。CPS模式是将电商平台（淘宝、京东、拼多多……等）上的产品或服务过渡到自己平台上的一种商务形式，站点可以通过推广和销售平台上的商品从而赚取卖家

的佣金。

打造一个超级云app，满足用户的消费需求的同时，帮助平台超级引流。

用户通过这个平台购物能自购省钱的同时，也能通过分享赚钱，增强用户的粘性。

再小的商家，也拥有自己的大数据！