

# 越早拼，越幸运。拼购模式是如何做到一个月拼团1.5万个团？

产品名称	越早拼，越幸运。拼购模式是如何做到一个月拼团1.5万个团？
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

大家好，我是微三云钟小霞

# 越早拼，越幸运。拼购模式是如何做到一个月拼团1.5万个团？

2022-07-11 15:18 ·

微三云行业案例讲解

自2021年新零售概念一出，又兴起一波全新商业模式的玩法，社交电商一时之间被火速推向风口，在过去几年里，社交电商发展如火如荼，由社交电商演变出来的玩法中-----拼购，“拼”已经成为了当代的消费心理，“拼购”是一种快速引流的营销活动，它使用裂变方法促使参与者自发传播，拼购核心以客户为主，优惠消费是每一个顾客都热衷的消费观。

全民拼购结合了当代的“社交电商”与“拼购玩法”通过更人性化的奖励机制，将产品销售中的利润最大化让利于参与拼团的用户。激励用户参与、分享的同时，也可带动平台产品销售，实现“多方共赢”的效果。合法合规运营，以成团奖励、推广奖励、高级奖励、团队级奖励平级奖、区域奖励、团队长分红等分销模式裂变会员，进而提升平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

话不多说，上数据！！

一天9000-1.5万个团，日流水750-1150万！！！！

拼购商城模式玩法：

(1) 用户可在平台自由选择100、300元、500元等产品价格的拼团活动，满10人后即开团，3人可中奖(买货成功)，7人不中奖(买货失败)。

(2) 3人中奖(买货成功) 7人不中奖(买货失败)

可获得相应价格的产品或等值的购物币；平台全额退回参与拼团的款项；

可获得(商品价格)100%的“购物基金”；可获得(商品价格)5%的广告奖励；

可解锁5%的“购物金”(如有“购物基金”)；可解锁5%的“购物金”(如有“购物基金”)

可获得(商品价格)10%的“分红积分”；

用户若参与同一个拼购活动连续中奖3次(买到优惠商品)，后续该用户继续参与该拼购活动则将连续10次不中奖，让其它用户也能有机会买到优惠商品。

拼购的营销应用是以“让利用户”为运营导向，让消费者在购物的同时，还能体验到全新社交电商带来的红包乐趣和参与感，同时让平台、供应商以及线下门店实现更高的流量转化率和复购率，用户还能通过分销奖励白嫖产品。

拼团风口一时间火爆整个互联网，入驻拼团活动从电商平台慢慢延伸到“滴滴拼车”“美团拼好饭”各平台都开始打造拼团模式，打造更理性价格产品，即满足到用户的刚需要求，又能以这种模式打下价格战。越有效的资源越容易被大家分享传播，打造高性价比的产品，吸引用户参与拼单或分享等活动，更有效地裂变用户。

各电商平台不断造势的场景下，流量从最初的平台流量转移到社交流量领域，打造社交流量，从单一的小个体不断分享演变社群聚集流量，大大降低了流量的成本价格。

流量资源整合迫在眉睫，需要商业模式快速拓客，可私聊小编交流