

微三云钟小霞解析近期很火的泰山众筹模式

产品名称	微三云钟小霞解析近期很火的泰山众筹模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

小伙伴们好，我就是微三云钟小霞

电子商务平台需做大，不然砸钱，不然做方式做奖励机制来达到VIP全自动裂变式，这是的共识。砸钱基本上现今著作权法出去，难以凑效，再加上项目投资环境恶化，没有多少接盘侠投资者了，因此2022年再是2015年，不太可能砸钱玩服务平台了，基本上砸钱模式是基本是走不通的，也不适合绝大多数普通线上app创业人，那就只能做模式了。

可是，中国去年开始对方式服务平台也打开了严监管方式，但谬论是，并没有方式都是做不来平台的，并没有好玩儿的方式机制和裂变式体制，谁会帮你推广渠道，不能只靠广告推广吧？，因此，只能在大约合规管理或是没有明确界定违反规定前提下，尽可能创新营销模式构思。可是，不论是以前的挂售方式，九星创客方式，拼商抽奖活动方式，全员拼团方式，击杀换置方式，或是后来每一个月都发布的新模式，也不能做为长期性经营的方式，只能作为阶段性的补助营销营销方式。下边返回主题，详解下山东泰山众筹融资模式。

友情提示：文中仅作毛遂自荐，不构成投资价值分析和运营提议。具体经营需要根据电子商务法，禁止传销条例，税款法，刑法、人民法院有关类似等方面的裁定评定记录等有关法律政策进行调整，尽量做到合规合法。

用户在商城购物交易变成服务平台VIP，后赠予相同财产买东西币，买东西币适合于在商城购物开展抵税，或参与服务平台山东泰山众筹项目主题活动。（买东西币是参加山东泰山众筹项目主题活动的门槛，买东西币一般不开放取现，还可以自定取现标准）成为了服务平台VIP，拥有自己的营销推广推荐码，营销推广分享好友在购物商城提交订单买东西，即关联上下级关系，并具有相对应营销推广分销商奖赏

营销推广2个朋友在购物商城提交订单买东西，就可以变成服务平台初中级合作伙伴具有间接性奖赏，营销推广三个朋友提交订单买东西就可以变成服务平台初级合作伙伴，营销推广四个朋友提交订单买东西就可以变成服务平台高级合伙人，不一样的身份合作伙伴享有的间接性奖赏不一样，在商城购物也有不同的折扣优惠

商城系统每日每日签到赠予积分兑换，邀约引流朋友关心商城系统微信公众号可赠予积分兑换，商城系

统提交订单买东西可赠予积分兑换，积分兑换用以在的积分商场区兑换商品，或参与服务平台产品众筹（则在众筹项目取得成功拿奖赏盈利提目前用以取现消毁然料）

注：（看是否需在商城系统做分销商奖赏，如不想做，就把商城系统商品分一部分盈利在山东泰山众筹融资模式里做还可以，非常灵活）例下列做商城分销奖赏分派，占比可自定，释放出来级别也可以自动以，还能够此外加同级奖、年底分红奖、心怀感恩奖、月度计薪这些奖赏方式

成本利润，分销商奖赏计算：市场价-成本费=盈利

推广奖励分20%，一级分销13%，二级分销7%

精英团队级差分20%，初中级合作伙伴10%，初级合作伙伴15%，高级合伙人20%

地区代理10%，区代5%，市代8%，省代10%（地区代理奖赏是通过产品收件地址为出发点）

山东泰山众筹融资模式关键一部分：选用区//块链和分享四进一出全新升级方式，每一期提高30%聚贝信用额度（跟别的地区一样，系统配置标值都是能够自定自己设置的，十分个性化）

游戏玩法：在商城购物所获得的买东西币参加众筹项目

第一期10000买东西币

第二期13000买东西币

第三期16900买东西币

第四期21970买东西币

.....

.....

最后第四期退60%买东西币给40%积分兑换

倒数第三期退60%买东西币给40%积分兑换

最后第二期退60%买东西币给40%积分兑换

最后第一期退100%买东西币

备注名称：倒数第1-4期视作暴仓，最后第一期退回100%买东西币，倒数第二，三期、四期退回60%买东西币（60%-100%的标值占比是能够自定）

—————这儿本身就是利用人性，反正最后几集也不亏损，不必担心自己做了老实人接盘。

每一个客户参加众筹项目都要金本位2%的积分兑换做为参加然料消毁，取现点燃消毁5%的积分兑换，众筹项目失败返40%的积分兑换可按照每日千分比逐渐释放出来成商城系统零钱可取现，或用以在平台的积分商场区换取商品（标值占比可自定）

最后一期众筹项目失败7天之内

从头开始从第一期循环系统（最少100买东西币，最高不超过每一期分享2%）

每一期收益的30% = 静态数据12% 动态性奖赏16% 服务平台盈利2%，彻底没有任何泡沫塑料。

1.静态收益12%，每一期合同盈利12%，这一百分数也要后台管理能够设置

2.动态性奖盈利：16%（按如今奖励金方式自定）

这儿的分佣要用产品利润补补的，要均衡商城系统中的分佣芭比，可把商城系统的分佣拨到这里来。

.共享奖赏 5%

.管理方法奖 5%

.股东所分利润 3%

.地区代理 3%