

天猫女装商城入驻条件，天猫入驻前推广技巧

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 天猫女装商城入驻条件，天猫入驻前推广技巧 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

产品详情

天猫女装商城入驻条件，天猫入驻前推广技巧小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

入驻天猫大药房，有两种方式：

1、通过联系官方客服，申请获得邀约的资格

这种方式要求你至少拥有20家连锁店，并且年审计报告达到2000万

满足这两个条件后，你的入驻成功率，也不会高于10%，真实成功率很低很低，除非你的真实年产值的单位是亿，并且有几十家连锁店。

2、通过小二渠道的服务商操作入驻

这种方式，只需要你有连锁店即可，不需要一定得有20家，哪怕只有一家店，只要你的资料没有通过客服途径提交过，那就可以坐等入驻成功。

绝大多数代入驻服务商都是通过走自荐的方式在入驻，这种方式的成功率与商家自己提交是差不多的，很多服务商职业素养差一点，做的运营方案啥的，很差，其入驻成功率，还没有商家自己认真提交要高。

而只有像我们这种，直接与天猫小二直接合作的服务商，成功率会高于走自荐，这个原理，大家都能想明白。

品牌影响力，不是简单的依靠那种劣质的互联网留痕迹的操作，就可以提升的，这都是得经过漫长的时间沉淀加上无数真金白银的付出后，才能达到的效果。绝大多数的商家是没有这个时间，也没有这个资金实力，来去通过这种方式打造一个具有一定影响力的品牌的。

那么，品牌影响力既然无法提升，想入驻天猫，该怎么办呢？

记住一点：品牌影响力并不是衡量你是否能够入驻天猫具有决定性因素的衡量标准。

这类入驻方式，就是碰运气，玩概率。市面上绝大多数的服务商都是这类服务商，比如需要远程提交、需要包装、需要考虑品牌影响力、需要做运营方案等等，这就是走自荐服务商们的特征点。

一个很现实的情况就是：

商家自己用心提交，成功率其实比这些走自荐入驻的服务商要高。很多你们接触到的服务商很靠谱吗？不靠谱，因为那都是一些业务员，可能还是刚上岗的业务员。点到即止点到即止。

天猫大药房作为需要邀约才能入驻的类目，入驻难度肯定是非常高的。此外，天猫大药房作为与药品相关的类目，其审核管控的力度难度，比其他普通类目要高不少。

天猫大药房旗舰店，必须是连锁药店才能入驻吗？其实不然。

大药房商家的经营许可证上面的经营方式有三种，其中：连锁店与单体这两种，都是可以用来入驻天猫大药房的。

关于入驻天猫经常会遇到的品牌影响力的问题，在这里，我只想说：

大家不用去过多在意品牌影响力的问题，因为这只是天猫拒绝你的说辞而已，并不是真正的原因，不然为啥还会有这么多新品牌入驻成功呢？更加不要去听某些自荐服务商的，去按照他们说的去弄什么提升品牌影响力的套餐，那没有任何作用，耽误时间浪费钱。

天猫女装商城入驻条件，天猫入驻前推广技巧