



2??????

3????????

4???

5??????

6???

7????????????????????????????????????????????????????????

8????????????????????????????????????????????????????????

9????????????????????????????????

找人代入驻天猫与自己入驻天猫的区别还是存在的，当然了，你找的代入驻性质不同，区别也就不一样。

如果你找的是走自荐入驻天猫的代入驻服务商，那么区别就是：

不用你自己去提交资料，但你得把资料准备好，然后他们去跟你在自荐后台提交入驻申请。

从本质上来说，自己入驻与找自荐服务商入驻，没有啥区别，这无非就是将提交资料的机会，花钱给了别人帮自己用自己的资料去碰运气了，而且还得冒着资料会被自荐服务商不断提交，并且虚假包装的风险。

有过自荐入驻天猫经历的商家，绝大多数被驳回的理由，都是“品牌影响力不够”。那么，入驻天猫，品牌影响力不够怎么办？

有一些自荐服务商就跳出来讲：品牌影响力不够，找他们可以通过包装提高品牌影响力，同时他们做的运营方案更加靠谱，入驻天猫的成功率更高。

事实果真如此吗？当然不是。

那么，什么办法可以提高入驻天猫的成功率呢？

入驻天猫，除了走自荐，还有一条路，就是通过有小二关系的服务商，由小二直接操作入驻，这个方式的入驻成功率是很高的。

走自荐本身就是碰运气玩概率，走小二直接操作，成功率自然是远超走自荐。

入驻天猫需要的资料，与你选择的入驻方式有关。

如果你选择的是通过小二直接操作入驻的服务商，那么，你只需要有以下这些基础资料即可：

- 1、入驻公司营业执照

- 2、法人身份证

3、一般纳税人证明

4、商标注册证

5、授权

如果你选择的是通过自荐的方式提交入驻申请，那么，你除了上面的基础资料之外，还需要各种实力证明的材料、公司照片、产品照片、团队照片、各种荣誉、运营方案、品牌介绍、团队介绍等等。

天猫如何入驻内部渠道，天猫入驻晚吗现在