

抖音小店带货达人邀约话术及带货达人资源分享

产品名称	抖音小店带货达人邀约话术及带货达人资源分享
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

产品详情

很多商家不知道如何去寻找带货达人，找到了带货达人也不知道如何去沟通合作。

经常有人咨询我们，说给达人发了消息但是不回怎么办，达人白嫖样品怎么办...其实这些都是有“套路”的，也就是所谓的高情商沟通话术。今天分享一部分我们独家内部对接抖音带货达人的邀约话术，一定能给你一些启发。1、打招呼简单明了，突出事由；参考话术1：你好，我们这里是源头工厂，目前有大量高佣好物货源，可免沸提供样品，你这边近期可以直播合作吗?2、分析达人账号属性和人群针对性推荐合作产品,推荐达人账号人群和调性的样品;3、介绍和推荐产品时尽量发产品链接配合产品图片(或者截图)给对方；最好是做成货盘表；

参考话术1:这几款是我们最近主推的高佣爆款，最近都是一天几千单的，卖得特别好，你先看看想先推哪几款哈4、提醒加橱窗后截图，然后发地址，我们同步告知稍后反馈单号参考话术1:这是链接，你现在可以先挂上橱窗，然后截图给我，同步把你的收货地址也发给我，我这就帮你提交寄样哈/稍后给你发寄样出来的快递单号；5、避免用敬语“您”；

显得生疏和距离感，对话中可以适量加入小表情，适当发产品链接，或者店铺链接;不要全部文字显得刻板，尽量营造轻松愉悦的对话氛围；参考话术:这是我们小店链接，##和##都卖得很好(加上产品链接)，出单量还不错，你也可以带的；6、对于想多领样的，礼貌而委婉的回复，(原则:不得罪不引起对方不适。)参考话术：今

天可以先给你寄一个样品，后面我们领样限制放开了我到时候给你多寄几个过去，你看今天是先领XX还是XX呢?7、加达人V备注最有效的话术简单凝练:点明合作意向；标明吸引人的点；源头好货，免沸寄样，高佣合作参考话术:你好，我们这边有厂家直发高佣货源，想要直播带货合作，可免沸寄样哈。麻烦通过一下8、达人通过后可以叫亲切点，然后简单自我介绍；参考话术：你好##，我这边是家居日用品源头供应链，目前有一些和咱们直播间定位比较匹配，性价比很高的产品想要合作。这是部分最近平台爆款哈(丢一下产品平台销量)，这些品都是在我们合作的很多达人的直播间爆单，让大家赚米，吸粉的，我先发给你看一下，你看有没有中意的款哈。

