

## “保税一日游”这个模式是否存在风险

产品名称	“保税一日游”这个模式是否存在风险
公司名称	深圳市中瑞报关有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市坪山区坪山综合保税区裕灿工业园B2栋2楼
联系电话	13713986328 13713986328

## 产品详情

在操作一日游业

务时、充分考虑不同角色可能面

临的潜在风险；没人说过[保税一日游](#)

的货物就不用确保数量与单证相符，当然复合的手段不仅仅是入库，合理的能被接受的闭环都是应该打破常规思维的手段。

1. “一日游”不是一种严肃的商业模式，不是设立综合保税区的主旨和主业，“一日游”业务应该视为可供选择的一种方法而不应该视为主要思路大力推广。

2. 综保区既是一个物流平台也是一个贸易平台，对企业而言，我们选择物流方案时不仅要考虑物流效率和效益，而且也要监管可能产生的监管风险（比如货物不入库清点），保持“意识先行、理论先行和知识先行”，确保站在不同的角度（供应商、承运商、区内物流账册、下游进口商）思考可能存在的风险。

3.做出保税区一日游的决定时考虑外汇支付、核销和企业税务等方面的问题；货物进入保税区后只是在区内转了一圈,就可即刻享受进出口的全部优惠政策的一日游，一直都是打击虚假贸易的重点。

### “保税区一日游”的定义

在官方的文件和用语中，未找到一日游的用词；倒是百度文库的一段话、描述的倒是贴切：“一日游”是针对将货物出口至境外，如：香港、韩国等国家然后再复运进口的“境外一日游”模式而言的，实际上就是综保区外的国内企业其生产的产品出口至园区内，在园区内的仓库堆存或进行一些简单的增值加工服务，在完成进口通关手续后复进口至国内的货物流转模式。由于得到园区海关和检验检疫的大力支持，使许多货物在一天内就能够办理完毕所有的通关和查验手续，因此称为“保税区一日游”。

### “保税区一日游”的优势

- 1、国内货物入保税物流园区视同出口，可办理收汇核销、退税、手册核销。
- 2、取代货物境外游，香港游，节省物流成本，缩短供货时间。
- 3、加工贸易企业的产品可以供国内其它的加工贸易企业作为出品的料件，或者供国内可以享受该产品免税政策的企业使用。
- 4、通关速度快。
- 5、对于原材料提供厂商，可以享受到国家出口退税的优惠，以退税后的商品价格参与市场竞争。

6、对于原材料接收厂商，可以将采购国内料件及中间品的退税时间提前，有效降低资金成本。

常规的大家都比较熟悉，有3种我们日常接触不多、但也实际存在的。

### 1、减少企业资金占压

出口退税的时间成本是一笔巨大的开支，通常，企业出口退税平均需要2-3个月的时间，对企业而言意味着资金占用、影响运营成本。而一日游是“入区即退”，企业通常在3个工作日内就可以取得出口退税联去办理退税手续，极大的缩短了退税时间。

### 2、退税政策调整的“避风港”

例：某出口产品目前出口退税率为13%，预计出口退税率将降为11%，如何规避税率下降带来的损失？卖方将货物出口到综保区---出口退税（13%）---申报出口，货物实际离境，完成交货。

### 3、配送中心

某日用品零售商，在中国有20余处卖场，采购是全球的。可是进入卖场的外国品牌有80%的代工厂仍旧设在中国，该公司可以在园区内设置配送中心，囤积供应商货物、设置安全库存并通过物流公司根据卖场需求将货物配送到各个卖场。通过保税区一日游，这家零售商实现了上游保税，减少了整个链条上的消耗，保证了各个卖场的到货率和质量；当然当前的跨境电商、保税进口和此原理相同，当然还包括整车进口口岸的车辆都是在确定需求时候将保税申报缴税进入流通市场。