

大魏酒业商城模式开发系统软件

产品名称	大魏酒业商城模式开发系统软件
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

大魏酒业商城新零售系统开发，大魏酒业模式APP定制开发，大魏酒业商城小程序系统开发，大魏酒业模式软件开发，大魏酒业商城返利系统开发

当流量成功引入足够的数量后，接下来要做的就是留存用户，私域流量池的业务来源通过用户留存才能稳定下来。商家可以通过福利和折扣留存用户。而稳定业务来源之后商家要及时进行促活，促活方式有多种：使用圈量抢券促活、红包促活、抽奖促活等，激活用户商家便成功了一半，有利于后转化成交。

给该平台提供1万元保证金，领取等值的老酒，即可成为“大魏铁军”这个级别，三年后公司以双倍价格回购。直接分享或自购达到了3万元业绩，就能晋级大魏铁军合伙人。不同级别对应的收益自然不同，大魏铁军的收益金额为2万元，年化率达到33.3%；合伙人的收益金额为12万到18万元，利润来自回购收益加上终端市场分红。

拥有了会员资格后，推广市场自然也有收益可拿，直接分享20万+团队业绩150万，即奖励20万的红旗轿车一台；直接分享50万+团队业绩500万，即奖励50万的红旗轿车一台。合伙人每分享一个套餐即可享受1000元的现金奖励，次日结算。

团队奖，直招3个销售员，业绩达到30箱，奖励4%，成为组长；

直招4个销售员，业绩达到100箱，奖励8%，成为主任；

直招5个销售员，业绩达到500箱，奖励12%，成为部长；

直招6个销售员，业绩达到1500箱，奖励16%，成为经理；

直招7个销售员，业绩达到3000箱，奖励20%，成为总监。

备注：100箱送一个铁军名额，平级为5%。