

# 马化腾：腾讯都服的商业模式——「乐分享」为何得民心，模式解析，微三云钟小霞

产品名称	马化腾：腾讯都服的商业模式——「乐分享」为何得民心，模式解析，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

全球正迈入一个新时代的，一个新的机遇，网络经济将重构全球经济，全球经济即将迎来一个新的方式，不但在我国，并且在世界各地。

“假如说以往20年网络‘不断发展’，那将来30年，互联网技术将‘从无到有’，这一‘无’是‘无处不在’的‘无’，没有人能够离去互联网技术而存在。”12月3日早上，第四届全球物联网大会在浙江乌镇揭幕，阿里集团执行总裁在开幕式致辞时表示，对网络经济和网络时代与其说是担忧，不如担任。

开幕词中，马云爸爸向全场的互联网技术创业者提倡：今日的互联网公司是新时期新宠儿，赢得了从未有过的机会和资本，但更重要的是应当担任从来没遇到过的极大义务，因而互联网公司应当靠开拓创新获得销售市场，要不断商业模式创新，跟随销售市场的潮流出风口走。

现今传统电子商务消费方式已经很难吸引客户，大家都知道，大数据技术通告，消费者们广泛的主流服务平台便是：某东、淘宝、某会、某夕这些

（那么这时候，有思维的人就想，应该怎么没有改变顾客的平时消费观念下，可以让自己的平台挣到钱和关联顾客的盈利关系呢？有想法有逻辑思维便会有科学研究，总算2022年后半年，新的商业模式——乐分享商业运营模式翻空出生）

### 一、乐分享的市场背景

### 二、乐分享的商业逻辑

乐享购”平台模式整合了大家生活中能用到的所有服务平台、某猫，某东、某多、淘宝、某滴、某团这些。只需就是我们平时生活中用所得到的，都统一融合到一个APP或微信小程序这一乐享购里了，而且

手机里面不用再免费下载乱七八糟的APP了，只需免费下载乐享购，就可以替代全部APP，是否比较简单节省手机运行内存呢。最主要的是根据乐享购这个平台还能够折优惠购买到产品呢，与此同时经营乐分享的企业老总还能够跟每一个顾客的生活消费关联赢利关联。

## 二、乐分享功能的逻辑性

### 1.自买奖赏

造成黏度：用户通过乐分享进到这种流行交易平台购物，可以享受5%~40%上下的优惠，产品利润越大，特惠也就越大。

### 2.共享奖赏

合理合法裂变式：用户通过共享所形成的关联串连，如A-B-C-D-你-E-F-G-H，如果你第一次消费时，你能得到自购优惠，D会获得共享抽成。如果你第二次消费时，你能得到自购优惠，C会获得共享抽成。如果你第三次消费时，你能得到自购优惠，B可以获得共享抽成。依此类推，做到交易封顶后，再次从第一次开始计算。这类共享实体模型自始至终只有一个客户享有抽成，十分有效。

### 3.地区奖赏

招商合作，迅速盈利：客户可申请或更新变成某地或某市、区代理商，变成代理商后，依据消费者的提交订单地区，得到相对应的地域代理商抽成。

## 三、乐分享的会员逻辑性

乐分享操作系统是五五拷贝增长的，每一个人共享5人，多余立即滑掉你关联组成下列，也就是说你推荐的人超出5个，不必要的人也会滑掉到你的下面！你的网体9层总共244数万人！

举例说明：

你下边关联精英团队五个人的笔交易所获得的佣金的百分之八十奖赏让你

第二层二十五人第二笔交易提成会奖赏让你

第三层一百二十五人第三笔交易提成会奖赏让你

第四层六百二十五人第四笔交易提成会奖赏让你

第五层三千一百二十五人第五笔交易提成会奖赏让你

第六层一万五千六百二十五人第六笔交易提成会奖赏让你

第七层七万八前一百二十五人第七笔交易提成会奖赏让你

第八层三十九万零六百二十五人第八笔交易提成会奖赏让你

依此类推

.....

#### 四、乐分享风险难题

这种情况是每一个做网站做方式的企业老总最关注的问题，至关重要也在于合规合法，在这儿，微三云吴丽萍将重点详细介绍乐分享商业运营模式已经过律师核查，彻底合规合法。

1.服务平台不收取任何费用，不管是客户或是VIP。

2.并没有多层次的分销商，顾客每一次交易造成收入只能给上边的一个而不是说第二个。

3.并没有精英团队酬劳，极致避开底线风险性

#### 五、乐分享的优点特性

任何一个我国、公司、人，想彻底摆脱互联网技术活过昨日，根本不可能。这个是此次大环境事件给全球经济的强烈数据信号.....我们应该把握未来，必须通过未来的技术、核心理念健全我国的经济管理体系。

引领未来，无论也许你读懂

只有紧跟，才不会被销售市场所取代