

淘宝直播间的流量怎么提升起来？|鸿石传媒

产品名称	淘宝直播间的流量怎么提升起来？ 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

淘宝直播间的运营告诉你怎么样把直播间没有流量变成直播间有流量，应该用哪几种办法把直播间的流量变成稳定式的增长，大家可以看一下这个号，这个号就是我们zui近在做的一个号，大家可以看一下我们做的号的效果。

这篇文章其实我们是针对新主播或者是没有流量的主播来讲的，很多人觉得做淘宝直播，在淘宝直播上面直播间没有流量就是怪平台，其实你直播间有没有流量和平台没有一毛钱关系，平台所有的数据都不是人工算出来的，都是大数据算出来的，所以说你直播间不好，平台凭什么要去给你推流量呢？你连基础的东西你都做不到的话，平台为什么要给你流量呢？

你想要你直播间有流量会不会听听我下面几点说的有没有道理。

第1，直播间要去做预告，你每天都去做预告，一定要提前1天去申请，jintian申请明天的，明天申请后天的，你每天下午四点钟之前把这些东西给做好，如果你每天不申请预告的话，你的粉丝不知道你什么时候开播，你不申请预告的话，平台不知道你什么时候开播，那为什么要去给你推流呢？

第二，你要去固定你直播的时间，你每天几点钟开播就是几点钟开播，每天是八点，那以后都是八点，你不要jintian是八点，明天是九点，后天是十点，你在同一个时间点一直去开播，平台才知道你是在什么时间段开播，他才会去给你推流量，如果你不停的去换你直播的时间，平台大数据抓取不到你直播的时间，那平台怎么去给你推流量呢？

第三，拉长直播时间，不要去分开直播，你1天播好几场，一场播一到两小时，两到三小时是没有用的，你一定要一场直播大于六小时，你直播间的权重才会快速的累积。举个例子，你每天上班就只上两三个小时，什么你就下班了，淘宝要求的是什么？如果你每天大于六小时，甚至八小时、十小时，淘宝会默认为你这个直播间是靠直播来去维持你自己的生活，这是一个主业，但如果你每天直播两三个小时就下播的话，淘宝会默认为你这个是副业，主业和副业的流量完全是两个概念的好吧。还有你拉长直播

间的时间的时候，你是累积你直播间的权重，如果你每天都播时间很短的话，你权重很难被累积起来，但如果你每天播时间很长的话，你的权重会累积相当的快，你有了权重你才有流量，你有了流量你才能出单，这是一个循环。

希望大家可以理解。