

美妆行业这样结合服务点核销方案：线下这样运营O2O——微三云

产品名称	美妆行业这样结合服务点核销方案：线下这样运营O2O——微三云
公司名称	东莞微三云软件开发公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市松山湖生态园B栋
联系电话	18002681353 19521826326

产品详情

品牌商协助店面设立网上微信小程序，提升业务范围和盈利来源；

由品牌商的供应链管理方式统一给店面 给予产品和短视频内容，减少店面

运营成本的前提下使力短视频电商；品牌商给店面多方位给予[专用工具 商品 具体内容 学习培训 技术咨询]，店面仅需搞好线下推广体验式消费，经营好粉丝们，实现共同进步、一同赢利，迈向资产。

线下推广怎样转型发展在网上呢？那听我为您娓娓而谈，为您解读好多个客户数据分析。

一、美妆护肤融合线下服务点销账计划方案

方式运用特性：

1；服务平台迅速进货；2；前面申请办理，线下推广交保证金；3；服务网点有着商品库存信用额度；4；顾客就近原则提货；5；服务网点销账奖赏；6；服务网点0元备货；

服务平台带来的好处：

- 1、迅速招募代理线下实体店进货（某公司通过这种方式一个月迅速征募100个代理商）
- 2、融合一些合理网络资源，完成网络资源变换
- 3、把握C端客户信息，把握总流量
- 4、后台管理开展数据统计分析，依据C端的销售状况操纵，产品研发

- 5、融合分销商，协助代理商卖东西
- 6、线上云虚拟库存，能够一键代发

店面益处：

- 1、并没有库存压力
- 2、提早交保证金，并没有资金压力
- 3、通过平台的分润模式能帮助卖东西
- 4、别的门店的顾客来店里销账能拿销账奖赏
- 5、服务平台能帮店面开展一键代发
- 6、服务平台开直播能够创变店面代理商，帮助帮忙卖东西

轻量进货

服务平台/品牌商通过与店面协作，因为服务网点不用每一次付费备货，以此来实现轻量的铺点、进货经营模式，不但服务网点能够从这当中盈利，顾客也能迅速获得商品，一举三得！

新品推广/其他线下推广刚需产品

服务平台/品牌商也可以根据本身产品优势，跟有关的线下店铺协作，大化完成“产品外置”，通过与服务网点的合理性的分配利润，提高顾客线上线下的客户体验，与此同时让产品快速提高市场份额！