

数字经济模式为企业发展赋能的泰山众筹模式！

产品名称	数字经济模式为企业发展赋能的泰山众筹模式！
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

随着疫情的频发，各类线下实体经济受到了猛烈冲击，线上电商也是流量集中化、推广集中化，如今所有头部电商平台基本瓜分以及把控着所有的流量入口，互联网零售分享经济即将成为促进经济增长的新动能。

如今有一款电商商业模式——泰山众筹，作为如今非常火爆的一款电商模式今/天就给大家解析一下这款商业模式。

泰山众筹是利用互联网的社交网络传播的特性，让用户、投资者、商家三方共赢的模式，商家通过企业商业价值的传播以及展现，众筹方式获得项目启动资金，让商家获得更多的资金援助，带来更多的商业模式价值。

其中有着四种机制：

优进优出：采取分布式数字资产记账形式，将用数字经济模式为企业发展赋能，去中心化、科学众筹是核心，为品牌、企业带来更多支撑，将企业资产数字化，链接企业内外资源。

四进一出：进出平衡，每当四期成功的时候，那么才会返回第/一期所筹的本金+收益，每一笔出账的前提是必然有着一笔新的入账，以大帐吃小账，进出平衡才不会出现资金不足的情况。

爆仓重生：爆仓重生，立刻止损，市面上大多数的商业模式都是采取“前人赚钱，后人买单”而泰山众筹采取爆仓重生机制，重新开启另外新一轮，上一轮泡沫不累计，全部消耗之后再重开。

复倍利增：每一期的增长幅度都是固定的，每一期的增长幅度都是上一期的众筹金额，保证模式的可持续性。

泰山众筹玩法：

用户在平台购买商品，获得同等价值的购物币（购物币只能用于参加众筹），用户用购物币参与众筹，例如用户在第/一期投入100购物币，初始众筹1000，按照30%增长幅度，那么：

第/一期：1000购物币

第二期：1300购物币

第三期：1690购物币

第四期：2197购物币

第五期.....

第四期众筹成功之后，第/一期奖励发放100购物币退还给到用户，而用户还可以得到 $12\% \times 100 = 12$ 块钱的零钱奖励。这12%是由30%的增长幅度中分出来的，30%的增长幅度中包含12%的静态收益（用户出期费），10%的动态收益（市场收益），8%的平台服务费。

那么如何才能运营好一个好的泰山众筹平台呢？

1、有实物拖地，有商品交易，平台有利润，项目才能长久。

2、众筹内容明细，例如：线下门店、商品、股权等等，不能天天以虚拟产品喊口号。

泰山众筹的特点就是能够规避资金流风险，达到无压力无泡沫可持续的优点，众筹失败之后所退换的购物币仅仅只能用于平台当中，重新参与活动，从而增强用户粘性，同时用户推广能够获得奖励，达到推动用户快速变化的效果。所以对于中小型企业来讲，平台是否能够做的起来，选择一个好的商业模式选择一个合适自己的商业模式非常重要！