

美妆分销链动2+1案例解析。

产品名称	美妆分销链动2+1案例解析。
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

在我们服务的商家中，很多都是做美妆品牌的，但是大多数人都不知道如何做一个爆款分销活动。为了解决这个问题，我们拆解了美妆品牌类的头部品牌-

阿芙精油，它是如何用分销玩法做出爆款活动，希望能对大家有所启发

一、链动2+1模式会有两种身份：代理商、合伙人。

【代理商】：需要自购买499的产品，就可以获得【代理商】身份，直推奖励100元，推荐他人也赚取推荐奖100元。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，直推奖励300元，推荐他人也赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元

直推奖励：推荐下线可以获得100。

见点奖：代理发展第三条线可获得见点奖（成为老板后，后续推荐每个人都可以获得见点奖）

平级奖：老板身份下，发展的下线成为老板可以获得平级奖，获取佣金的10%。

帮扶基金：冻结20%消费者获得的佣金，帮助下线推荐10单后可获得冻结的佣金。

举例说明：

如图所示，A推荐了B,C。获得推荐奖励100+100，同时晋升成为老板。

当A成为老板后，B,C将留在A的上级帮助上级发展团队，而A成为老板后，跳出机制，重新发展下线。假设A的上级为平台，继续发展下线D,E。

A的1,2号线是B,C。A成为老板后跳出团队，继续发展下线，D是A的三号线，E是A的四号线，因此A可

以获得D,E的见点奖200，还有直推奖100，以此类推，后续A继续推荐别人购买产品，都可以获得见点奖+直推奖。

什么是平级奖？当A是老板身份时，B跟C，或者是D跟E，也成为老板的时候，A就可以获得平级奖。成为老板的条件是推荐两个人购买产品，所以这里可以算出假设B要成为老板，B的佣金收入是100+100（两个直推奖），因此平级奖励 $(100+100) * 10\%$

最后跟大家说一下这个帮扶基金，其实帮扶基金也可以算是一种惩罚机制，假设A推荐B跟C，那么如果B跟C是个僵尸号（不活跃的号，例如小号，别人的号借过来凑数的），那么A跳出机制时，留给上级发展的团队就会没有了裂变效果。因此在获得佣金的时候，就需要冻结20%资金作为帮扶基金，待团队发展到一定数量的时候，才能全部解锁。

玩法详情

这是一种全新的商业模式逻辑，人帮人的一个商业模式玩法

代理；只能获得一个直推奖励

老板：可以获得所有的奖励模式（直推、见单、平级、帮扶）

留人、走人操作玩法：

帮助直属下级代理，或者通过自己努力晋升成为老板，都需要留下两个会员，给自己的上级

当你持续输出价值的时候，别人就会认可你，然后你随便跟客户聊聊天，客户也就买单了，这样的盈利方式是不是比线下要容易很多呢？所以赚大钱的根本就是：每天不断地在外面释放价值，释放的价值越多，你的粉丝也就越多，你盈利也就越多。