

365包包模式-（专注各种商业模式策划、电商APP开发 提供小程序

产品名称	365包包模式-（专注各种商业模式策划、电商APP开发 提供小程序
公司名称	东莞安余信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:商业模式 365换包:每天一块钱，月月换新包 365包包:创业
公司地址	广东省东莞市石排镇石排太和中路333号（注册地址）
联系电话	13631799010

产品详情

近期在包包界有个模式很火，就是365元享受每个月换一次新包包，打造“月月换新包，每天只需一块钱”的服务理念。利用互联网的优势，实现传统实体门店的突破。并且建立了别人不敢想的服务理念。

包包对于女性来说，渐渐成了生活必备品，并且部分群体对包包的款式达到了痴迷的程度，不同季节不同服装搭配要搭不同的包包，但是对经济上又会造成一定的压力，但是365这个模式，就进一步的满足了80后90后经济压力较大的女性朋友们，那这个模式究竟是怎么玩的，下面就跟大家具体分析一下

一、用户角度：

1.花365元买一款包包，每个月可以换一款新的包包，可以选择到就近的线下门店去换，间接帮线下门店引流客流量了，也可以直接在小程序上直接物流更换，每天只需要花一块钱，就有12款不同的包包背

2.复购只需要285元

二、线下门店代理商角度：

代理商有几个梯度的，每个梯度的折扣都不一样

总代：一次性拿货100000元，享受折扣3折

一代：一次性拿货50000元，享受折扣5折

三代：一次性拿货30000元，享受折扣6折

如果代理直接推荐一代的话，那么一代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5万元，同理，一代推荐二代的话，二代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，一代直接推荐一代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人

但是二代返过来推荐一代或者总代的话，是没有奖励的

总代、一代、二代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励