

广告电商 是否合法？它的财富空间你知道吗？

产品名称	广告电商 是否合法？它的财富空间你知道吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

在互联网时代是由日新月异的变革的，电商更是如此。我们接下来了解一下电商的发展史，像淘宝、京东，它是属于传统电商，买卖之后就钱货两清啦。接下来就有了拼多多，它是属于拼团电商，就是让会员能够拼团来省钱。后来呢，就有了分销电商，像花生日记啊，哆啦日记啊，好省啊，都是属于分销电商，它也叫社交电商，让消费者能省钱的同时呢，还能够赚到钱。这里呢也打造了一大批的呢富人，那么如果我们现在去做，他还有很大的财富空间吗？

那肯定是没有了，因为它前几年已经在做了，所谓趋势头做王侯，趋势尾喝点水，如果我们现在进去的话，那就是喝点水而已。所以呢，我们要把目光放在新型的广告电商模式，大家都知道广告的体量每年都有上万亿，那电商的双十一一天就有几千亿，所以他们是强强联合，自然就形成了当下大的风口，能不能认清这个风口，我们一起好好的了解清楚。要把G H广告电商推向于市场，执行千家万户，它就一定有一个让大家有收益的一个模式。他是一个什么样的模式呢？很简单，就分为三个级别，第一个级别是G1，消费满200积分看广告得两元每天。

这里说明一下，单位是积分而不是钱，这个是产品，每一个产品额外配置的，消费满1000积分看广告得十元每天，消费满2000积分看广告得20元每天，消费满4000积分看广告得40元每天。不管你是消费到哪一个级别，200也好，1000也好，或者是2000，或者是4000，任何一个级别他都是记忆的会员，季会员，他分享的话，他就可以得到分享佣金的30%。比如说a推了B。B每天看广告得40元，那么a就得他40元的30%，也就是12元每天，那一个月就是三三百六一年的话就是4000多。第二个级别是G2 G2是直接分享十个G1，他就可以拿到第一代广告收益的30%，第二个广告收益的20%。第三是高级别，直接分享20位，并成功帮扶十位晋级，成绩二，他就能够得到全社群广告收入的20%。比如说你达到计算的级别，下面有1000位会员，平均每人消费，打个比方说是2000积分，他得到2000积分。那他每一个人是不是看广告得20元，那么你就得到他广告收益的四元，20%嘛，就是四元。1000位，那你就有4000块每天的收益，这个收益是非常可观的，那整个的商业模式就讲完了。

接下来我们来讲一下他整个商业逻辑的一些亮点，首先它是不投资的，在这里呢，我们仅仅是用一点闲钱，用一点点的闲钱来这里消费，买我们自己需要的东西，比如说家里要用的面膜啊，洗发水啊，牙膏啊等等，或者是家电，或者是一些吃的，仅仅是消费而已，所以就不存在投资。正常消费就是他不像直销一样的，100的，他卖1000，他不会的哈，就是像呃正常的淘宝啊嗯，京东啊，去买东西而已，所以都是正常的消费。无痛消费呢，不管你今天买200的也好，4000也好，你只要通过100天每天去看广告，终呢，就把这个钱赚回来了。呃，终呢，就是等于没有花钱，所以叫无痛消费。那么既然是不投资，正常消费就是无痛消费，他就不伤人脉。那有的人会问了，我这次买的东西，我下次会不会是一定要买东西吗？

不要的，你只要一次性消费，你就会长久呃得到广告收益。简单易复制现在的电商已经是非常非常成熟了，几乎人人都会，老老小小都会，所以呢，它复制起来很简单，我们只要把一个二维码，呃，把一个链接发给人家，人家呃去买就行了。所以呢，它复制起来特别特别的简单，老的老小的小都可以做。然后一元起提零手续费，他提现是非常自由，也是非常方便的，我们每一天都可以提现，他24个小时到账，是支付宝公司批量打款到我们的支付宝，嗯1000以上的话就是千3的手续费，这个手续费的话是非

常低的，可以呃几乎可以忽略不计。双拥收入，接下来我们会讲到双拥收入哈，等一下再讲收入只增不减，就是说呃分享的伙伴啊，打个比方，他今天消费了200，可能她过几天她又想买东西了，他可能就会消费城一千四千，那你的广告收益也会增加，他也有可能去分享，所以呢，差他也是不增啊，也绝对不会减的，所以收入只增不减。呃，那么这么好的一个模式，它的造血来源来自于哪里呢？

公司呢经济把所有的产品差价还有广告费全部不善于市场，因为公司要的是产品的销量和广告的点击量啊，广告电商要的是流量和用户活跃度，所以呢，他就我们要的是，呃。广告费公司要的是大数据，所以他就形成了一个良性的循环，在以后流量多的时候，流量大的时候，还有一个品牌的入驻费，都会全部播下于市场，所以这个公司是非常的良性循环。后来讲一下这个双拥模式，呃，我们可以拿到双份佣金的，第一份就是广告收益已经讲过了，第二个呢，就是抵用券收益，呃通过广告收益我们买东西哈，他都会赠送我们抵用券，我们再用这个抵用券再去平台消费的时候。不仅可以拿到市面上低价格的一些产品，同时呢，还产生一定的利润，这个利润也是按照三个级别来分享，G1G2和G3 G1他是得直推订单利润的30%计二得直推的30%，间推的20%计算是德全社群订单利润的20%。