

美容分销系统商城小程序APP开发

产品名称	美容分销系统商城小程序APP开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

随着社会经济水平的提升，女性的“悦己型”消费开始崛起。据斑马会员、淘宝等电商平台公布的双十一数据显示，美妆个护类目增长迅速，同比增长超过60%，而精油芳疗、面部护肤成为增幅多的前两位，可以看出，越来越多的人倾向于花钱来为自己进行肌肤护理，这也给美容行业的发展提供了一个宽广的上升空间。

当下，女性对美容的消费理念与老一辈们大不相同，老一辈更注重产品的功能性属性，而年轻一代的消费理念开始更多从功能性需求向情感性需求、价值性需求转变。美容品牌面对的是一群个性化需求明显的消费群体，会员消费能力较强，同时对除了产品以外的服务也有着高要求，更注重消费的便捷性与舒适性。

因此，美容门店需要借助互联网的力量，开发一款美容分销系统，在多方面提升门店的销售服务能力，才能提升顾客的粘性和消费力，在竞争激烈的市场中抢占先机！

美容分销系统是什么？

美容分销系统是集产品销售+员工管理+会员管理+财务管理于一体的线上分销系统，支持美容院服务项目发布，以佣金分红的利益驱动模式让更多人主动传播店铺，进行智慧拓客与营销。线上商城+线下店铺相结合的模式，利于形成O2O的闭环消费，帮助商家改善运营效率与服务质量，让美容品牌提高核心竞争力，显著提升业绩！

美容分销系统的功能版块：

1、产品服务：丰富的产品陈列展示，线上即可进行产品服务的购买、预约，领取优惠，进行会员开卡、

会员充值等服务，还支持搜索附近门店，一键导航至门店等功能，让用户便捷获取美容服务。

2、会员管理：顾客可通过系统注册会员进行无实卡消费，并接受到系统发送的电子优惠券及消费后账户变动信息。系统能准确找到久未消费的会员，让商家在会员生日及节假日期间针对性地进行微营销和短信营销等，唤醒沉睡的客户资源。系统支持商家在APP/小程序/PC各个客户端随时进行会员的营销管理，以便商家能及时维护跟进潜在客户，每次跟进内容均会得到详细记录。

3、员工管理：系统里可管理各个部门的员工，比如美容师、业务员等，通过对不同的部门和服务设置不同的员工提成，比如会员办卡、消费及充值的提成比例。

4、智慧拓客：打造爆品营销手段，有老荐新、xianshiyouhui、红包抽取、一分钱体验等营销活动，辅助门店进行智慧拓客，提升口碑影响力。

5、顾客佣金管理：一键设置团队信息、分佣层级、佣金比例和项目毛利，一旦客户成功分享并进行消费，就会有一定的佣金收入，每个用户都能清晰地查看自己的提成情况，并定时提现。

美容分销系统的开发深挖存量用户的价值，通过为不同角色设定的多种利益驱动形式，帮助美容门店拓宽盈利渠道，同时，提供的折扣价格、专属权益等差异化品质和服务，也吸引了高粘性、高购买力、高复购率的高价值用户，提升了消费者的满意度。开发一款美容分销系统，将为门店经营持续赋能。