

## 2+1链动奖励模式系统简介：新零售极差模式介绍

产品名称	2+1链动奖励模式系统简介：新零售极差模式介绍
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

### 产品详情

#### 2+1链动奖励模式系统简介：

- 1.成为代理:条件：加盟区任意消费499元，成为代理(商品选择，不指定)，即可生成自己的推广码。推广所得单100元，第二单也是100元，
- 2.成为老板：条件；完成直推2单后升级为老板，享有间推奖励。
- 3.成为“老板”后，直推奖励:300元/单，伞下1号位和2号位间推奖励:200元/单

#### 新零售级差模式介绍

会员身份礼包怎样升级（订单累计不清零，1盒等于5单）

一共有六个等级，分别是：VIP、区代、县代、市代、省代、大区

成为代理商以后就是VIP等级：分享一单体验装利润：18元、一盒利润：7

0元、5盒利润：350元。

团体10单升级区代：区代分享一单体验装利润：23元、一盒利润：100元、五盒利润：500元

整个升级环节以此类推：六个等级之间，体验装之间的差价是5元，一盒之间的差价是30元，五盒之间的差价是150元。

## 模式总结

支付成功即可成为代理，推荐两个代理即可成为老板

第三条线开始才可以获得/团队奖励/团队平级奖励，在回本的同时即可获得身份带来的收益

当未达标情况下，在活动直推跟平级奖励时需要扣除手续费到帮扶基金余额

成为代理身份后，会贡献两个下级给自己的上级。

打造出智慧零售项目哪些是准备环节中的核心关键？

在整个准备过程中，更重要的是做好每一个细节，为后续项目的正式深入开展提供有力的支持，如：

### 1、商品

如果公司有自己的主要产品，可以直接作为新项目的产品；如果是实体转型或者团体负责人创业，需要找OEM选择产品和订购产品。

另外，商品的包装、卖点等方面，也需要结合顾客的需求确定下来。例如很多顾客比普通精华更喜欢干净卫生的次抛，这类产品的卖点是安全卫生。

### 2、计划方案

归根结底，新零售项目是一个团体的事情，需要真正将项目做起来，主要是人！智慧零售是通过彼此之间的社交将商品流通出去，实现“自用省钱，分享赚钱”。

如何让消费者省钱？如何让代理赚钱？这就涉及到了关于代理商、顾客的各种计划方案，例如利润比是多少呢？每个等级的门槛是多少呢？代理商达到一定目标后，给予什么奖励……这些都要给代理商讲清楚，道明白。

### 3、团体

计划方案做好以后，就需要考虑到“招人+带团队”，你的批种子代理从哪里来？怎样招募更多代理商？怎样邀约代理商参加经销商大会？

通常情况下，项目正式实施后，许多公司选择通过开经销商大会、产品发布会的形式邀请有意向者参加并将其转化成自己的代理商。

在这之前就需要营造氛围，例如发布朋友圈（、产品说明、品牌介绍等相关的海报）；列名单（将周围有希望成为代理商的人一一列出来并约时间沟通）；发布相关文章（在不同的媒体渠道发布经销商大会、产品发布会的信息）等。