

零售新模式 让平台用户发生自助裂变？-链动2 + 1

产品名称	零售新模式 让平台用户发生自助裂变？-链动2 + 1
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	链动2+1:泰山众筹 分享购:全面拼购 数字藏品:盲盒
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

企业以互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造，进而重塑业态结构与生态圈，并对线上服务、线下体验以及现代物流进行深度融合的零售新模式。

未来电子商务平台会有新的发展，线上线下和物流结合在一起，才会产生新零售。线上是指云平台，线下是指销售门店或生产商，新物流消灭库存，减少囤货量。

给大家分享一个能在这个快速发展的电商时代中存活3年以上的电商模式。为什么在这样的电商背景下，这个模式还能存活下来？

往往规则简单的东西才能存活到后，而复杂的模式用户会对玩法产生兴趣但因为过于复杂极易让用户产生疲劳感。

那接下来小编给大家介绍一下这种模式-链动2+1。

链动2+1主要是在实现团队模式化的同时又能快速地把流水提高，是目前会员裂变快的模式玩法。

链动2+1模式合理合规的同时又能着用户自主发生裂变的分润机制，同时又能推广赚取可观的收益，下面进入主题讲一下这个模式的具体玩法：

小编已经说过了模式规则简单，所以它整个模式只有两个身份，三个奖励：直推奖，代理见证奖，平级奖。

两个身份：店长，代理（身份可以平台自定义）

首先平台把自身产品组合成一个礼包，这里产品的选择肯定是有着足够的利润空间而且质量好相对不错的，这时用户通过购买礼包进入平台成为代理，现假设平台礼包金额为499元。

A通过购买499礼包成为代理，然后再推荐2人购买499礼包成为店长，那这个时候A就可以获得2*直推奖100元的一个奖励。

接下来A跳出来自己作为店长重新发展，推荐的2人留下给A之前的店长，这个是链动2+1的一个特点，走人留人机制。

A成为店长后再推荐一人成为他的代理，这时候A就能得到直推奖100元和团员见证奖200元。这个时候你是不是发现A已经收益佣金500元，那他是不是已经回本的了？代理时候直推2人，店长时候直推1人，那就能实现回本，接下来佣金都是收益，所以这个模式叫做链动2+1。

那如果这时候店长A再推荐B成为代理，那么朋代理B是不是知道店长

A确实在挣钱？于是自发地推荐2人来成为代理，而B成为店长跳出来带自己的团队。

那利用这样的方法是不是能迅速地发展出多个团队，而团队里面有什么？只有一个店长和n个代理，那这是不是只是二级分佣？如果有一定了解这方面的人肯定知道二级分佣是合法合规的。

那有人会问平级奖又是什么，这个指你直推的代理员成为店长后，他所有收益10%，平台会额外给到他。不懂？例如B成为店长后收益是1W元，那A店长长就能收益1千元。

这时候又有人提出那你都走了，你留下的人就一定会推荐人进来吗？

答案是否定的，所以平台这时候就有个帮扶机制，你跳出来当店长可以，但是你所有佣金平台会冻结20%不能提现，那怎么才能把这部份佣金提现呢？只有你在上一级店长留下的2人推荐人数达到平台要求才能解锁。这样理解了吗？这样是不是用户就算成为团长也会帮上一个团队发生裂变，那这样是不是都可以共同的自主发生裂变？

链动2+1就简单讲到这里，里面其实还有很多玩法，如果想了解很多关于商业模式，可以私信小编，小编会为你解答。