

分销模式虽好，却不能乱用，常见的误区！

产品名称	分销模式虽好，却不能乱用，常见的误区！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

什么是分销？

分销就是把双刃剑，用好了黄金万两，用偏了牢底坐穿。

而分销的适用范围很广，比如有个开面馆的老张，他做的面条很好吃，有个经常来面馆吃面的小李，他几乎每周都会来老张的面馆吃面。

突然有一天，老张对小李说：“小李同学我叫老张，是这家面馆的老板，你觉得我家的面条好不好吃呢？”

小李说好吃啊，我很喜欢。

老张说那么既然好吃，我想和你谈一个合作计划，你愿意跟我合作吗？

小李说，先听听看是怎么样的合作呢？

老张说合作计划是这样的：你既然这么喜欢吃我家的面，那么从今天开始，我正式邀请你成为我老张面馆的合伙人。合伙人呢有以下几点，你和你以前一样，照例来吃面就可以了，以前你来我这吃面都不打折，再好吃也没有打过折。现在你成为我的合伙人，你来吃面我给你打七折，如果有朋友问你那里的面店好吃，你要记得帮我讲一句就好了，“老张的面店最好吃，你报我小李的名字可以打七折，报你名字来吃面的朋友，每吃一碗我奖励你1元，他们在推荐朋友来吃面，每吃一碗我再奖励你0.5元”。小李说好，于是下周就介绍了一些朋友来吃面，到了月底。老张对小李说因为你这个月的介绍，本店生意兴隆，他们一共吃了2000碗面，这是按约定给你的1800元。小李觉得好棒，平时自己只要来吃吃面的，现在能吃到这么好吃的面，同时还能赚外快，真的很赞！

小李要准备考试了，这个月他很忙，没有时间去帮老张介绍人来面馆了，但是忙里偷闲他还是会来面馆吃，和大家聊聊天。

有一天老张拉着小李递给他6000块，小李很诧异，坚决不收这钱。这时老张说到，你上次介绍的那些朋友，他们吃了面后，感觉味道确实不同于其它面馆，从那以后他们经常会来光顾，并且他们也介绍他们

的朋友来吃，我同样也给他们奖励了，这些是你应该得的。当初多亏你介绍我的面馆，才会有现在这么兴隆的生意啊！小李竟说不出感激的话来，从此之后小李就和老张的面馆长久的合作下去。

我们来总结下，老张他这里用的是什么方法让他面馆生意火爆的？

小李成为面馆的合伙人，帮老张介绍客户就是分销。分销系统，就是把线下的模式翻到了线上，借助互联网的平台传播速度更快，范围更广而已。

很多传统行业的朋友，其实可以充分借鉴分销模式，扩大自己产品的销路与影响力。分销对于商家消费者都是有好处的，对于商家来说不用再去打广告，直接靠人来分享，就可以让自己的生意越做越好。对于消费者来说，自己得到实惠的同时，分享还可以有收入，人人都是消费者同时，人人都是创业者，我们称之为消费商。

通过消费者进行自动裂变，来获取更大的收益，在市场裂变中，点上突破操作方法的科学性，合理性，可操作性和可复制性决定了点上突破的效率，而效率的高低是能否快速启动时的关键，因而要求点上突破的操作方法必须符合操作性强、适应面广、简单、易学、易教、易复制的特点。

分销模式虽好，却不能乱用，常见的误区：一是无限分销（三级分销才算合法），二是创立资金盘拉人头，却无实际产品，这些都是不能做的。