千川广告计划创建容易遇到哪些问题？应该怎样解决？找顾念

产品名称	千川广告计划创建容易遇到哪些问题？应该怎样解决？找顾念
公司名称	温州雪昙商贸有限公司
价格	.00/来电咨询
规格参数	
公司地址	浙江省温州市平阳县山门镇兴达路197号
联系电话	13429609071

产品详情

千川可以通过创建计划的形式来实现自动投放广告，这是千川的优势功能，也让运营团队可以更好地把握付费流量。在千川广告计划与投放的过程当中容易遇到一些常见的问题，在这里做一下简单的分析，也要提供相应的解决办法。

1.计划是创建得越多越好吗

通常都需要按组来创建计划，而不是只创建一条计划。因为不同的计划可以在出价以及定向方面做出一定的差别，在投放的时候就可以通过数据的对比来判断出哪条计划跑得更好。但也并不是创建越多越好，过多的计划会对数据分析造成影响，同时也会造成预算消耗过快。一般在初期测试阶段，可以适当多创建一些计划，而在有了数据积累之后，就可以减少计划的数量。

2.转化不好该怎么解决

计划已经开始投放，但发现转化效果不好。有的用户不知道该如何处理，甚至想注册一个新的账户来投放。实际上这和投放策略以及直播间本身的运营都有关系，尤其在运营初期，更不要急于下定论。可以效果不好的计划及时关闭，并把数据反馈好的计划及时复制并优化。此外，也应该从直播间本身的内容出发，提出改进的方案。

3.投放目标怎样设置

在直播间的启动阶段，在创建计划组的时候，需要合理分配不同的目标，成单占比是大的，可以占到7成，而商品点击则可以控制在2成，直播间观看可以设置在1成。

以上介绍了千川广告计划当中比较容易遇到的问题以及解决的方法。通过合理的投放计划，可以让直播间更快度过起号阶段，进入到成熟期的运营。而在进入新阶段之后，也要更重视起投放的重要性，从而实现理想的商业目标。