

# 企业运营私域流量，需要一个什么样的App？微三云钟小霞

产品名称	企业运营私域流量，需要一个什么样的App？微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

企业经营私域流量池，需要一个怎么样的App？微三云钟小霞

如何改变自己的私域流量池！企业需要一个怎么样的App?私域流量池相对性其而言的，是指我们不用付钱，可以任意时长，随意次数，直触碰做到客户的途径，例如自媒体平台、消费群、微信号码等。App的总流量才是公司真正意义上的私域流量池！

打造一个能集聚私域流量池并且能对外开放公域流量的超级云app，原生app。

一个使用价值一个亿的高层系统架构图

持续“聚人”的超级流量来源——超级APP

伴随着平台运营模式、游戏玩法的随时变化（即“场变”），让服务平台原先累死累活积累的用户流失，进而导致每一次拆换“情景”都需要“从零开始”累积客户，十分消耗人力资源、物力资源、网络资源。

而“超级APP”它的存在，让平台运营者不用再担忧错过了新的方式，也不必担心一个平台的失败让前期客户累积付诸东流——无论平台模式怎样改变，客户只能不断增长，相互之间引流方法！并可以把那累积的消费者以超级APP为通道引流到各大网站，众多服务平台。

聚人——超级APP

如下图，C1为平台B1的消费者，当运营人遇到新的方式或游戏玩法时，可创建一个新的服务平台B2，并可以将其添加超级APP中，这样不但B1和B2互相不危害，并且可以增加用户C2，客户C1也将给服务平台

B2引流方法新的消费者C12.....以此类推，伴随着超级APP内的平台提升更换新，客户将会不断积累，使用价值都将不断增长，类似手机微信！而超级APP里的自媒体平台 and 付款则类似“今日头条”和“支付宝钱包”。

打造出这种“服务平台”有什么优越性？

相对独立性； 不害怕“封”险； 紧随发展趋势； 积累客户。

非常云app是一套集“手机微信、今日头条、支付宝钱包”作用于一体，能够无穷拓展、迅速更替、情景累加，连通“流”量与公域“留”量中间的通道。

现阶段挪动网店运营的五大关注点：

- 1.稀有总流量，找不到方向:公司欠缺场景化消费渠道的布局，产生的流量非常有限，得到客户资源艰难。
- 2.服务平台干大，各种原因怕封禁:企业经营私域流量池一旦被封禁，客源和宝贵的数据信息都是会遗失，危害全部平台的正常运作和操作。
- 3.客户忠诚度低:用户触点单一，没法全覆盖客户需求，客户“留”量成本相对高。
- 4.店家网络资源，分享艰辛:想通过插口连接更多行业，同盟资源共享，但是所需要的技术周期过长。
- 5.客户网络资源，转现艰难:累积了很多的客户网络资源，却没具有总流量输出接口，无尽便捷高效率转现。

微三云“超级云APP”作用展现（集“手机微信、今日头条、支付宝钱包”作用为一体，多层次联接客户）

类似“手机微信”，IM-点到点闲聊，微信群（可支持1000）

类似“今日头条”，自媒体平台-文章内容，短视频，短视频，直播间

类似“支付宝钱包”，大红//包，群红//包，转帐，支付宝钱包等

微三云“非常云app”运用优点

- 1.好几个适用场景：具体内容端、通信端、付款端、应用端、广告宣传端这些，多触点、全场景、多应用相互连接客户。
- 2.无尽扩展累加：选用模板化设计结构，系统软件能够无尽扩展，持续累加大量新的商业模式，完成迅速更新换代。
- 3.风险度可控性：多应用并行处理经营，云空间客户分享、数据信息长存，就算降低了某一运用，网络资源也能迅速重复使用。
- 4.搭建人-货-场：可协同云视商、区/块/链等,搭建丰富多样的消费模式，根据物流管理系统一键连接供求两边。

5. 累积客户网络资源：运用持续累加升级，可快速累积很多的消费者网络资源，变成非常流量来源，产生无限的可能。

6. 私域流量池插口：有着庞大用户基数，可助力企业发展连通私域流量池中间的通道，提升平台过多互联网赚钱。

超级云App怎么挣钱？能通过广告变现，连接穿山甲广告联盟和广告通广告联盟平台，根据广告推送等多种形式去进行数据流量变现。

集成化广告联盟平台、派发广告宣传给APP

广告收益案例图：

广告宣传关键可以分为：信息流、插屏广告、Banner广告、广告推送、激励视频广告、沉浸式视频信息流六种。

连接CPS服务平台。

以实际销售额给广告宣传网站销售返利花费。CPS模式是将电子商务平台（淘宝网、京东商城、苏宁...等）是产品和服务转换到自身平台上的一种商业方式，网站能通过推广和市场销售平台上的产品进而获得卖家的提成（注：连接CPS花费需此外测算）

注：1.客户分销商时采用云服务平台客户关系链，需开启云服务平台的“淘宝客分佣”运用；2.客户分销方案均应用云服务平台奖赏作用，不能使用CPS服务平台带有的简易分销功能。

非常云app = 流量来源 + 挣钱通道

超级app还需要结合云服务平台、云视商、数据积分兑换、物流管理系统等一起使用。

微三云超级云APP便是公司的贮水池，持续发展的汽柴油，处理总流量留存、重复使用，完成移动互联可持续性变现的一个非常媒介