

实体门店如何转型到线上？线下服务点核销方案，微三云钟小霞

产品名称	实体门店如何转型到线上？线下服务点核销方案，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

随着互联网经济发展的来临，大众的购物方式从传统的实体线转向线上，线下流量极度匮乏，商业运营模式的改变让实体零售店家和网络零售商家渐渐地结合下去。

近几年，越来越多大型商场和店面在市场下行压力、行业竞争、互联网购物等多重因素的影响下即将迎来新一轮的经济下滑。

再加上这两年的疫情冲击，店面运营遇阻、线下推广客流量急剧下降，产品库存积压造成盈利降低，短视频和直播的崛起又打破大家原有的消费观念和消费方式，进一步加快了实体门店转型发展的脚步，驱使越来越多实体门店迈向线上线下结合的新型营销方式。

难题现况：

- 1.业务范围比较有限，获利方法单一。
- 2.经营成本不断攀升，造成盈利越来越小。
- 3.线下推广顾客与店面黏性低，“粗放经营”一地区、总流量
- 4.品牌商按照传统方法发展趋势店面，效率不高、且受之上因素影响。

解决方法：

- 1.品牌商协助店面设立网上微信小程序，提升业务范围和盈利来源；
- 2.由品牌商的供应链管理方式统一给店面，给予产品和短视频内容，减少门店运营成本的与此同时使力短视频电商；

3.品牌商给店面多方位给予[专用工具 商品 具体内容 学习培训 技术咨询]，店面仅需搞好线下推广体验式消费，经营好粉丝们，完成共同进步、一同赢利，迈向资产。

线下推广怎样转型发展到网上呢？

美妆护肤融合线下服务点销账计划方案

服务平台迅速进货——客户就近原则提货——服务网点销账奖赏

运用特性：

- 1.服务平台迅速进货；
- 2.前面申请办理；
- 3.线下推广交保证金；
- 4.服务网点有着商品库存信用额度；
- 5.顾客就近原则提货；
- 6.服务网点销账奖赏；
- 7.服务网点0元备货。

举例说明：顾客a在平台提交订单一件100块的产品，挑选最近的“ A服务网点 ”自取并销账，销账后“ A服务网点 ”可获得固定不动5块的销账奖赏；后面该服务网点可以从移动端开展备货。

服务平台带来的好处：

- 1、迅速招募代理线下实体店进货（某公司通过这种方式一个月迅速征募100个代理商）
- 2、融合一些合理网络资源，完成网络资源变换
- 3、把握C端客户信息，把握总流量
- 4、后台管理开展数据统计分析，依据C端的销售状况操纵，产品研发
- 5、融合分销商，协助代理商卖东西
- 6、线上云虚拟库存，能够一键代发

店面益处：

- 1、并没有库存压力
- 2、提早交保证金，并没有资金压力

- 3、通过平台的分润模式能帮助卖东西
- 4、别的门店的顾客来店里销账能拿销账奖赏
- 5、服务平台能帮店面开展一键代发
- 6、服务平台开直播能够创变店面代理商，帮助帮忙卖东西

应用领域组成：

商城系统 服务网点

豪礼 服务网点

拼团 服务网点

拼商 服务网点

链动奖赏 服务网点

直播间、小视频 服务网点

美妆护肤融合线下服务点销账:

轻量进货:服务平台/品牌商通过与店面协作，因为服务网点不用每一次付费备货，以此来实现轻量的铺点、进货经营模式，不但服务网点能够从这当中盈利，顾客也能迅速获得商品，一举三得！

新品推广/其他线下推广刚需产品:服务平台/品牌商也可以根据本身产品优势，跟有关的线下店铺协作，更大化完成“产品外置”，通过与服务网点的合理性的分配利润，提高顾客线上线下的客户体验，与此同时让产品快速提高市场份额