

**火爆全网的茶园，通过平台模式运营，就吸引了一大波的用户前来。**

产品名称	火爆全网的茶园，通过平台模式运营，就吸引了一大波的用户前来。
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

眼看着这一大片的茶园，这一帮人搞了一个平台之后，不仅仅没有荒废，甚至还做到了火爆全网，引入一大批客户以及会员进入平台，还把茶园的业绩再创新高！

怎么样？是不是感到非常的难以置信？那么他们究竟是搞了一个什么平台能够做到的呢？

这帮兄弟，采用了泰山众筹的模式就做到了，让我们来看看这究竟具体是怎么操作的。

你在平台购买了100块钱的茶叶，他们就同样赠送给你100块的购物币，然后呢，你也就成为了他们家的会员，在你成为会员的那一刻，你就可以直接参与其中的众筹活动了，通过你这100的购物币你就可以不断通过参与众筹来获得零钱奖励，如果说一直玩下去，只要你的购物币足够多那么每一期众筹能出期的零钱也就越多，你也可以把这些钱用在他们的商城里面购买任何的产品。

那么是不是相当于你并没有花任何钱，只是开始在商城购买东西换取购物币，就能得到零钱奖励。

那么他们是如何才能让之前的老顾客以及新顾客相信他们的呢？

原来他们在拿出来做活动的哪几款茶叶都是他们家的招牌，价格也比以前的低，几乎是以前的渠道价格了。

那么同样的产品、更低的价格，只要在平台参与还有得赚钱，你要是看到这样的平台会不会心动？会不会想要进入平台参与一下？

那么就具有这么有诱惑力的活动，他们家就有多少老客户来购买呢？短短两个月的时间，购买的老客户就超过了1万人，并且这只是回头客的复购，更别说新用户涌入，就已经创造了他们开业以来的新高。

那又是如何才能从这老客户发展出新客户进入呢？

原来，作为老客户，他们可以通过邀请新用户进入，购买茶叶，除了他能够购买得到茶叶获得本来平台发放的购物币之外，你身为老客户还能额外得到多的购物币，那身为老客户你已经通过购物币参与众筹尝到甜头了，是不是就更愿意去链接身边的朋友、亲戚。是不是就可以在短时间内发展出更多的客户。

从他们开始做到现在来看，两个月的时间里，就有了差不多70万左右的会员量了，那么这个活动让他们线下线上结合起来，就做到了营销量500多万，他们有没有钱赚呢？这怎么波比呢？

其实他们是按照满四出一，以及30%的增涨幅度进行的，通过满四出一，压两期来进行，每一期所堆积的都是上一期所发放的，这样就能保持每一期的购物币发放。

而30%的增长幅度也就意味着，每一单就只需要拨出30%即可。属于正拨比模式。