

电商平台团长的黄金时期，入门必看！

| | |
|------|-----------------------------------|
| 产品名称 | 电商平台团长的黄金时期，入门必看！ |
| 公司名称 | 吉安市快推鱼网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 江西省吉安市井冈山经济技术开发区君山大道176号1幢商业2-01号 |
| 联系电话 | 18979652394 18979652394 |

产品详情

近有很多人问小编对电商平台团长有什么看法，那对于电商平台团长这块有以下几个自己的看法给大说说点，我认为在2022年有更多的团队入驻整个电商平台团的赛道，目前我所了解的信息将近5000个团队已经入驻了，但是明年我估计至少是几何级的增长，因为我们所了解的在淘宝也好，拼多多也好，它的招商团队在2021年可能正向增长，活得比较不错的团队越来越少，大家都在下滑，那大家都会找新的出路。然后包括近通过一些圈场的朋友推荐找到我的越来越多，他们原来都在做这两个赛道做招商业务的每天大概有几十个人。通过这个点我们可以看出，就越来越多的团队一定会入驻电商平台、快手的招商团长这个业务板块。第二点，整个团长业务它会出现两极分化的一个情况。两极分化怎么讲呢？二级团长，特别是电商平台这边的二级团长，擅长谈品牌的，会集中去谈品牌，把品牌优势产品谈下来，然后擅长谈渠道资源的重点去谈渠道，谈达人。那么这两个会有一个明显的分工，包括我们刚刚过去的2022年的春节，在年货节期间，我们的某个品牌通过二级团长走了几百万的销售额，非常非常明显的一个特点。第三点，那么强者恒强，弱者出局怎么讲呢？现在在电商平台赛道，我们可以看到前几名基本都是被这几家机构稳坐起，而弱者的话肯定出局。现在几千个团长里面，真正赚钱的团队可能符合奥巴定律，真正赚钱的20%不到，那不赚钱的它撑不下去的肯定得出局的。这第二个第三个，对于短视频跟腰部底部达人的方向会有更大的爆发。我们近看榜单，前100名每天都能在榜单上面了，大概有20%的比例，20到30的比例会稳步在前100名。那这部分商品还有一个共同的特点，都是铺了足够多的腰部底部达人，铺了足够多的短视频达人，他们不是依靠头部达人打出来的。如果我们一个团队铺短视频或者铺腰部底部达人铺得多的话，你的爆发性会更强，你的稳定性会更强。第四点，整个团长业务板块，它会走向一个综合化的方向。如果你纯粹只是做撮合型的团长，你的生命周期不会太长。那么你作为一个团长，这个团队你要懂些运营，在小店方面能给合作的卖家一些建议，能给到他们一些更多的方向。在自播方面，在商城方面都有你的一些运营手段、一些玩法，这样的话你跟商家的合作才能更加稳固。如果你仅仅是帮商家做一个达人的撮合，那么你这个团队的生命周期也长不到哪里去。这第五点，我判断的方向的越来越多，头部主播他们也会入局这个赛道，包括现在有那个小杨哥旗下的叫三只羊传媒一哥的新城传媒那个新雪这边他们自己所卖完的品都会在电商平台、快手做二次的分发，这是的大趋势。所有头部主播自己来做案例，完了之后自己卖包之后把这个品拿出来，有再扶起来，腰部底部的主播通过这个方式产生二次的收益。那么这是一个很大的趋势。做直播电商的朋友对于这些板块有什么见解？欢迎关注我或者评论区留言，我们一起相互沟通交流。如果您想要成为电商平台团长的话，可在主页联系我们，一手价格，稳定优质