

# 斑清宝软件模式开发

产品名称	斑清宝软件模式开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

## 产品详情

斑清宝系统开发找我【王瑞林】，斑清宝系统定制——详细了解斑清宝系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），斑清宝软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。====系统软件开发公司==== 分销模式，是如今商家常见的拓客的有效方式，可以通过已有客户，不断发展更多的新客户，让更多的人给商家卖货，商家通过裂变分销，实现分销渠道裂变销货。下面，就跟小编来看看如何利用销售管理系统的分销功能，撬动老客户的身后资源。斑清宝代理商系统开发制度的制度具体来说是四方面：

- 1.零售价统一，控价管理严格、严禁低价，2.四个代理级别对应不同代理价格
- 3.斑清宝系统开发制度三种利润来源：顺推：（赚利差）逆推（赚一次性买断返利5元/瓶）平推（两代以内进货数量15元/瓶培训）
- 4.股东机制：具备总代资格、直推10个总代即具备股东资格，股东之间两代内进货，3元/瓶培训。

斑清宝代理级别：VIP，拿货3瓶，单价280元/瓶，总金额840元

市代，拿货30瓶，单价180元/瓶，总金额5400元 省代，拿货180瓶，单价140元/瓶，总金额25200元

总代，拿货900瓶，单价100元/瓶，总金额90000元

5.斑清宝系统开发制度四款单品可搭配，怎么加入斑清宝？无加盟费：拿多少货是你自愿

分别是3盒、30盒180盒900盒 斑清宝代理商系统开发制度数量不同级别不同，价格不同，利润不同！公司制度透明拿货价和零售价都是统一规定。在经济学中，分销指的是建立销售渠道的意思。在时代慢慢发展到现在：分销渠道对产品的作用越来越大，尤其对于在全国范围内的分销，大多数渠道不仅仅起到销售的作用，还兼具售后服务、品牌推广等职责。先有成熟厂商，才有成熟运作的渠道，也才有成熟健康的市场环境。一旦规范好了渠道，就可以通过渠道去建设这个市场，从而zui终赢得市场；凭借良好的市场环境，厂商会进一步做好渠道的建设，这样就形成了市场的良性循环。