

# 电商系统营销裂变

产品名称	电商系统营销裂变
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

## 产品详情

什么是链动2+1？链动模式的规则是如何的？这期给大家分享链动2+1模式的详细玩法。

## 链动2+1模式玩法解析

模式框架：代理、老板

奖励机制：平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金、分红奖

商业模式玩法：每一个代理晋升为老板的同时，都需要给上级代理留下“两个原始种子用户”，咱们这里就俗称“感恩机制”。

帮扶机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受100%全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中。

帮扶指定任务；

1：之前直推留给上级的个团队C1和C2均升级为代理级别身份或老板级别身份

2：C1和C2团队伞下订单超过10单，也就是D1D2D3D4几位直推用户下单【也包括C1和C2两位代理下单】也是算在10单以内。

## 如何成为代理和老板？

1.成为老板条件：完成推两个直属下级，下级每人买499元产品成为代理，

2.成为老板权益：直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板，升级老板后

完成直推第3单后享有无限见点间推收益。就可以成为“老板”，

3.老板身份见点奖：发展第三个下属起200以后每条下线都200元，成为老板后直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单，能推三人的来撩拿无限的见点奖，推第三人开启躺着收益状态。

平级奖励:

如老板平级就拿平级老板收益的10%（只平一级），设：平台每卖一个499或者699等，固定拿30到60元进分红池，假设给ABC三人多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如C平分30%，B平分30%，A平分40%，如需做品牌商城，商业模式，营销矩阵方案可私。

和多的朋友就在疑问，链动模式会不会不合法？那链动2+1模式如何合法合理的运营？如何规避风险？

- 1、更改参与玩法，不以现金直接参与活动；消费购物——购买同等价值产品
- 2、对接第三方支付机构和正规的税收团队（灵活用工）正常纳税；
- 3、正常的商品交易信息，正常物流发货，真实流水

以上就是链动2+1模式规避风险的方法。