

女装天猫入驻，天猫大药房入驻

产品名称	女装天猫入驻，天猫大药房入驻
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

女装天猫入驻，天猫大药房入驻小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

如果公司与商标是自己的，需要注意的问题如下：

- 1、每一份资料拍照的时候，都要拍得清晰，完整
- 2、每一份资料都盖上入驻公司的公章
- 3、走自荐的话，认真用心写好运营方案，团队介绍，公司介绍这些用于小二了解你情况的信息。

走小二直接操作的方式，则可以忽略这些，因为用不着

4、自荐服务商的源头在四川，套路的源头基本上也在四川，所以，擦亮双眼保持理智，别让自己的资料被玩黑（太多前车之鉴，在此不点名）

天猫大药房作为需要邀约才能入驻的类目，入驻难度肯定是非常高的。此外，天猫大药房作为与药品

相关的类目，其审核管控的力度难度，比其他普通类目要高不少。

天猫大药房旗舰店，必须是连锁药店才能入驻吗？其实不然。

大药房商家的经营许可证上面的经营方式有三种，其中：连锁店与单体这两种，都是可以用来入驻天猫大药房的。

猫享入驻的条件，根据你选择的入驻方式不同而有所变化。

一种，也是绝大多数代入驻服务商所采用的入驻方式，就是通过联系猫享客服，获取入驻入口，然后以自荐的方式提交入驻申请。

这个方式，要求你线上销售额满500万，线下销售额满1000万，满足这个基础要求后，才有资格。但成功率，很低。

所以，很多自荐服务商就会对商家提出“实力商家优先吃肉”的要求。

对绝大多数入驻过天猫的商家，以及从事天猫代入驻的自荐服务商而言，入驻天猫的所有流程中，品牌评估环节是难的，为什么呢？

因为绝大多数的资料，都是在品牌评估环节被驳回，而且驳回的原因都是商家不知如何改进才好的。比如：

- 1、品牌影响力不够

- 2、产品不符合天猫定位

- 3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

自荐服务商所谓的品牌影响力提升的套餐，就是发几篇软文啊、写个百科啊、弄几个加V的账号啊、搞个公众号等等，品牌影响力靠这种劣质的操作就能提升的？当然不可能，而且小二也没这么好糊弄。

所谓的品牌影响力，是一个品牌用真金白银加上时间的沉淀，才能积累出来的，哪是短时间内在互联网上留几条记录，就能提升的，想想就不可能。

绝大多数服务商都是通过这种方式操作猫享自营的入驻，没有多少技术含量可言，只是打了一个信息差，商家知道这个操作方法后，自己也可以去操作。

只不过，这种方式一方面成功率特别低，另一方面，对资料要求高，基础要求是：

a、线上年销售额500万

b、线下半年销售额1000万

线上还好办，线下1000万，对于很多商家而言就很难了。

女装天猫入驻，天猫大药房入驻