

2022新商业模式——乐享购的优势和未来发展趋势，微三云钟小霞

产品名称	2022新商业模式——乐享购的优势和未来发展趋势，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

2022新商业模式——乐享购的优点和行业发展趋势，微三云钟小霞

我给大家分享一个2022年最火爆将要风靡全部朋友圈的新项目，与众不同的商业运营模式。这项每个人可参与，这是一个提前准备上线的服务平台，我们都知道每一个伟大服务平台下去，第一批客户始终是最大的获益者，那样乐享购是一个什么样的服务平台呢？它是一款搭载了淘宝网、天猫商城、京东商城、并夕夕、美团外卖、饿了么外卖、滴滴快车等主流的网购平台，乐享购没有改变消费者的购物方式，你平时在淘宝买东西，你通过乐分享依旧是去淘宝网买东西，你平时要在拼多多买东西，你通过还是去拼多多买东西？该在哪里买小孩在哪里买，该用什么还是买哪些，但是通过乐享购不仅能够划算，还可以挣钱，只需新用户注册乐分享就可以享受超级折扣权利。

比如你正常的充值话费是否并没有折扣优惠，充100便是100，即使划算可能就划算几毛，但在乐享购在线充值100元钱只需95，除开充值话费也有家中使用的水电费都是95折，中石化中石油给油都是95折，也有比如你要网上购物，不管你是在淘宝、京东商城、并夕夕同一个商品，只要通过去购买就可以让你特惠几片几十块乃至上百块，一年下来就能让你省上千上万块钱。尤其是在现在疫情反复，经济形势不太理想，人们都缺钱的前提下，有一个信息很令人震惊，截止到2022年第一季度，我国8.2亿的负债者，其中还有42.3%得人处在以贷//款逾期情况，如果换成之前大伙儿不缺钱的情形下，可能对于省那几片几十块钱的而言不在意，可是再加上此次上海疫情，让大半个我国的货运物流都麻痹，好多人没法网上购物，只需等疫情一缓解，即将迎来网上购物客户高频率性交易，那也是乐享购暴发的最佳时机点。

看一个新项目能否被市场接纳，非常简单，便是发生这样的平台你是否会去使用？我坚信绝大多数人都是愿意去所使用的。那掌握乐享购的基本情况之后，是不是感觉的的确是能够给用户划算创造财富的？

新项目关键一部分

利用8个版块来了解什么叫乐享购及其乐分享的共富核反应系统软件。

关键在于乐享购的领域模型

用户通过乐享购跳转到这种流行服务平台去交易，流行平台会针对不同的商品返5%~30%的提成给乐享购，那有一些产品呢成本低，所以才多返一点，有一些产品利润低就少返一点，当乐享购拿到这个提成之后，会取出40%返给用户自身，然后取出40%返给这个消费者的上级领导VIP，随后取出10%返给这个客户所属的区域合伙人，最终乐分享自身留10%。

举例说明，根据乐享购去淘宝买了一个100块的电磁灶，那么这个电磁炉的佣金，大家假定是10%，换句话说返给乐享购10元，当乐享购取得这10元钱之后，首先会取出4元钱立即返给消费者，再取出4元钱返给这个顾客的上级领导VIP，再取出一块钱返还给这一消费者的区域合伙人，最终乐分享留一块钱。是否比较合适了解？

乐享购的制度优势

第一、成本低，每个人可参与

第二、一申请注册便会有盈利。

第三、上级领导帮忙组建团队

第四、下属帮忙组建团队。

第五、服务平台帮忙组建团队。

第六、团队人数指数值增长

第七、盈利每月持续增加。

第八、一劳永逸的管道收入。

申请注册共享之后将会获得1个排位赛，每一个排位赛下边仅有5个地方，假如你营销推广第6本人之后，它就会自动排位赛你下边5个人下边部位，同样上边的5本人位置快满了，她们营销推广的人都会自动的放进你的下面。

除此之外，在企业总体品牌营销下能有无数慕名而来的未填写邀请码的消费者也都会全自动滑掉到你的下面。那样一层五的构造，你第一层是不是有5本人，第二层有25，第三层有125，第四层有625，依此类推，直至第九层有1,953,125，这9层加下去一共244万多的交易所产生的提成都会跟你有关，你就会发现这一规章制度能让上边的人们在帮忙，下面的人在帮忙，你自己在帮你自己，及其全部企业、全部乐享购服务平台都是在帮帮你构建下边9层的团队，那样理论上来说1本人只需强烈推荐5本人，你构架就能够迅速进行，这便是倍增学的无限魅力。

那样问题就是怎样让每个人想要主动去强烈推荐5本人进到乐享购？精妙的设计方案就在于此，当新用户注册了共享之后，它会发现他的团队人数在增加，它的盈利在增加，可是当她取现时，系统将告知他你必须加入会员才可以取现。

那么如何加入会员？2个条件，第一强烈推荐5本人，第二每一个月交易9笔，这2个条件对大部分人来说非常容易进行。第一个强烈推荐5本人，坚信再普通的人身旁都不止5个朋友，并且申请注册乐享购是永久免费的，还能够马上帮助朋友划算，即使没有利益，许多人愿意把那么好的平台分享给我身边的人。第二每一个月交易9笔，乐享购并不是需要客户强制性选购某一商品，反而是客户原本就需要交易，充值

话费，订外卖等，即便是选购一个塑料袋都算一笔交易，想一想一个月要通过移动支付多少笔订单信息乐享购基本上满足客户的一切网络需求，你只要通过乐享购自动跳转交易就行了，并且还能划算。

对于许多人而言也能完成再加上提成月底要清零的规则，更有动力去完成VIP，并把这一提成体现出来，变成乐享购后你能联络邀请人或是微信群主，让他拉你进到乐享购VIP群，根据63天陪跑方案，以最快速的构建你管理体系下边去。9层的团队结构，你设想一下，若是有244数万人交易都会跟你有关，一个月能挣多少钱？我们来看一下乐享购具体佣金标准，前边三点已经在乐享购的分布式服务中提到，让消费者自买得到佣金的40%能直接取现，并没有加入会员也可以提。

第二，每单交易佣金40%做为一同盈利。

第三，佣金10%给区域合伙人，随后平台有10%。

第四，共富盈利先后循环系统，往上面返9成。

第五，VIP能够反映下边9成收益。

下面具体说明一下，交易所产生的买东西盈利，往上面循环系统返9级，比如你每一个月第一笔交易所产生的买东西盈利，给你上一级此人，你第二笔交易造成的客户盈利给你上二级此人，你第三笔交易所产生的买东西盈利给你上三级此人，依此类推。你第九笔交易所产生的买东西盈利给你上9级。这时候有人会想拿你第十笔交易造成的客户盈利给谁呢？是否给第十笔的那个人呢？

错，第十笔又给到了你上一级此人，如果你理解了怎么往上返，坚信就能知道你下边9而成人交易所产生的共富盈利如何给到你？你1层5人第一笔共富盈利让你，你2层有25人第二笔共付盈利让你，你3层125人第三笔共富盈利让你，依此类推，你第九层的第九笔共富盈利让你，相同的你第一层5人第四笔企业盈利给你同样是9笔循环系统。

那我在这关键说一下，他们的规章制度早已通过律师的核查彻底合规合法。

第一、并没有门槛费，客户也罢，VIP也罢，不要钱。

第二、并没有多级分销，那每一次客户交易所产生的共付盈利只能给上边的一个人，不会给第二个人。

第三、并没有团队计酬，完美地规避了社团活动风险。

乐享购的平台优势

第一、不会受到发展趋势危害，无论社会如何变化，高新科技如何发展，即使原宇宙空间成了实际，网上购物消费水平终究会落伍。

第二、销售市场无尽极大。2021年我国网上购物用户规模达到8亿，每一个网上购物客户全是乐享购的准客户。2021年全年的网上零售额达到13万亿元，同比增加了14.1%。

第三，刚性需求高频率顾客休闲娱乐，吃穿住行是必须要消费的，乐享购汇聚了目前市面上主流的交易网购平台，满足全部消费者的网上购物生活开销要求。

第四，客户一瞬间可以接受，并不是需要客户强制性选购乐享购用什么商品，反而是原本就需要充值话费，原本就要去淘宝网、京东商城。更多选购，仅仅根据乐享购自动跳转，该在哪儿交易或是在哪儿交易，该用什么还是买哪些，不仅不改变你的消费观念，并且相同的商品还有一定的特惠。

第五、顾客全自动更改。

第六、客户的绝对满意度

第七，没有风险性，一个有限责任公司没法合规管理申请注册，依法纳税，不收取任何的会费提成，也只分到一个人，规章制度极致逃避了社团活动风险。

第八，新项目可以长期，仅有企业能赚到钱，新项目才能长久发展趋势，由于乐享购制度是正方向衔接，没有老板跑路，花钱一定要注意把这些企业的清除方式成本费鼓励。

这项的特点就是积少成多，有没有人幻想过，如果中国一亿人每个人让你一块钱，你也就变成亿万富豪了，这项还有机会完成我们的梦想。最后我呼吁一下立刻行动，第一时间加入会员。与此同时乐享购找寻2862位中国合伙人，希望能有跟我们一样有理想，想干倒伟业，有正确价值观的理想主义们添加乐分享工作，友谊理想，同创2022