

# 拼多多无货源店群教程，无货源店群代理招商运营教学指导，力辛电商

产品名称	拼多多无货源店群教程，无货源店群代理招商运营教学指导，力辛电商
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

在当下，方便赚钱的创业方式就是做电商，相比实体开奶茶店、便利店、餐饮、服装店等等这种线下模式，或者是做产品升级产品研发生产，做电商尤其是无货源店群，简单易上手，投入相对少，回报比较高，省时省力，轻松无压力。即可走上盈利之路。

拼多多新手如何开店运营？拼多多为什么新手开店不出单了

### 1.拼多多开店步骤

开店的流程比较简单，本人的情况下只要有件，随后网页搜索“拼多多平台招商平台”，点一下【马上入驻】，按步骤走就可以，全过程比较简单。不明白还可以挑选“入驻指南”看课堂教学。

### 2.拼多多开店成本

如今拼多多平台入驻是\*\*的，也就是招商平台说的0元入驻。但是，不论是本人店也是公司店，假如想事后长期运营，或是必须缴纳金的。

在其中本人店一般类目是2000元，公司店1000元，独特品类如虚拟物品.生鲜食品新鲜水果等，本人店和公司店全是10000元。金销户店面的那時候是还可以退回的。

### 3.拼多多运营成本

开实体店自然简易，申请注册好店铺就可以了。可是开家门店还得室内装修开店选址租店铺拿货惹人做广告运营，网上开店也必须一定的经营，因此这一部分成本，提前准备创业的店家也必须大约有数量。

例如早期店面装修，公布商品必须淘宝主图，宝贝详情等制做，自身会拍会做也不用掏钱，假如请人类似150-200块，照相，淘宝主图，宝贝详情等分离测算。

此外早期要累积基本销售量，也必须做一定推广，这一就因人有所不同的。富有的能够使劲烧，各种各样推广主题活动。中小型商家就可以用一些不要钱的，或是低成本的推广。

此外便是货运物流成本，这也要店家依据自身店面预估销售量和货运物流谈。自然，如果是无货源方式，一件代发，也无需考虑到这一块。

## 基础销量的技巧

(1) 优化标题，主图和详情页，标题尽量使用精确的主词，主图对比强烈，清晰度高，可以增加一些促销词，促销文案，详情里面提高宝贝的连续性，卖点描述，提高购买意愿。

(2) 分析同行对手的数据，价格可以比同行略低，一毛两毛都可以。

(3) 提报各种活动，做好基础销量，通过优化引导评论，做好买家秀，尽量满足报活动的要求。

(4) 优化自然排名，通过提高搜索关键词的权重，提高点击量。

(5) 优化直通车，增加关键词，提高曝光，通过不断降低ppc，只要直通车能够持平或者小亏，都可以长期的去开。

(6) 提高你的商品质量，增加复购率，做好售后服务，重点是及时回复及时处理。

拼多多无货源店群注意细节：

(1) 怎么去选择一个流量比较高的类目，

(2) 怎么科学的选择那些卖的比较好的产品，以及怎么定价，

(3) 各个店铺怎么管理，做四五十个店铺需要多少人管理，一百个店铺需要多少人管理，以及这些人员的具体分工等等，这些都要有清晰的思路。

所以如果不懂的话有一个的成功的人士能带你，那么你将会少走一些弯路，使自己的店铺在正常轨道上快速发展。

拼多多是红利期，已逐渐承担淘宝针对淘宝店群的商家可以说是重新开启了网上赚钱的新一轮大门，让的店群商家重新开辟了电商之路。

种淘上拼玩法，其实在拼多多没有货源的人中占了很大的比例，也是一种非常简单的玩法。我觉得淘宝经过这么多年的发展，无论是商品类型还是售后服务都优化得很好，所以大部分都选择用淘宝平台的商品来做无货源。这种玩法适合新手小白来操作，长久稳定。

拼多多无货源店群成熟完善的创业模式，没开过网店，不懂电脑没关系，全程一对一辅导教学，包教学包教会。一个人可以开30家轻松管理，全程操作简单方便。操作便捷，更适合全民创业，个人可以可以全职，更可以工作室来运行。

无货源店铺不需要开直通车，不用刷dan，不用推广，按照流程认真操作，一般店铺3-5天就会开始有订单让人得意的还是收益这块了，这也是我喜欢的地方。

往往一个刚开店的新手小白，只要按照按照操作要求去操作，上货三四天的时候必定会出单。

在前期的话，做到一个单店日出10单是没有问题的，下来一个单店赚一两百块钱也是没有问题的。

力辛电商--我们不是单纯卖店群运营服务的企业，我们是一种互联网分享的方式来帮助学员店铺能长期收益，后期的分析指导。我们每日都在为学员一对一语音远程，分享店群的分析见解，我们是真真切切的希望能够更好的做好无货源店群。我们期望能够帮助更多中小创业者，不管是全职，兼职，学生党，宝妈都能轻松月入过万，我们期望用我们在店群实操经验，来帮助我们的学员，客户，通过无货源店群掘金。