

## 分享购（电商方案）

产品名称	分享购（电商方案）
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

## 产品详情

做好一个平台需要有个好的商业模式设计方案，这也是平台运营的关键，社交电商所建立起来的商业模式，其核心关键就三个，引流，变现，留存。今天给大伙分享的模式是——分享购系统

## 分享购的业务逻辑

消费者通过商城平台界面，跳转到这主流大平台去消费，主流大平台会根据不同的产品返5%-30%的佣金给平台，产品利润高，就多返一点，产品利润低就少返一点，平台拿到这个佣金以后呢，会拿出40%返给用户（自购奖励）；拿出40%返给这个用户的上级会员，（分享奖励）；出10%奖励给这个用户所在的区域合伙人，（区域奖励）。最后分享购平台自己留10%。（分享购何晓义）

举例说明：用户通过分享购商城去京东买了一个100元的口红，那么这个口红的返佣我们假设是10%，也就是说返给了平台十元。首先呢，平台拿出四块钱直接返给消费者，在拿出四块钱返给这个消费者的上级会员，再拿出一块钱返给这个用户的区域合伙人。最后平台自己留一块钱。

## 分享购奖励提现规则

1. 关键问题就是如何让每一个人愿意主动去推荐五个人进入了分享的精妙的设计。在于此，当用户注册了分享以后，他会发现他的团队人数在增加，它的收益在增加，但是当他提现的时候，系统会告诉你你需要成为会员才能够提现。那么如何成为会员？

两个条件：

一、推荐五个人

我相信在普通的人身边都不止五个朋友，而且注册了分享是完全免费的，还可以立刻帮助朋友省钱，就算没有利益，很多人都愿意把这么好的平台分享给身边的朋友，对吗？

## 二、每个月消费9笔（金额不限）

分享购不是要求用户强制购买某个产品，而是用户本来就要消费，本来就要充话费，本来叫外卖，哪怕是购买一个垃圾袋都算一笔消费，你自己想想你一个月要通过手机支付多少笔订单了，分享几乎满足用户的一切网购需求，你只要通过了分享跳转消费就可以了，而且还能省钱。

所以第二个条件对于很多人来讲也能完成，加上佣金月底要清零的规则，他就会更有动力去完成会员分享，通过63天的陪跑计划，最快速的搭建用户体系下面九层的团队结构，设想一下，如果有244万人的消费都会跟你有关系，你一个月能挣多少钱？（分享购何晓义）

## 分享购平台优势

- 1、不受趋势影响，不管时代怎么变迁，科技如何发展，就算原宇宙变成了现实，网购生活消费永远不会过时。
- 2、要消费的了。分享APP上聚合了市面上主流的消费购物平台，满足了所有用户的网购生活开销需求。
- 3、用户瞬间能接受不是要求用户强制购买了分享平台上的产品，而是你本来就充话费，本来就要点外卖，本来就要去淘宝、京东、拼多多购物，你只是通过热分享跳转该在哪里消费还是在哪儿消费，该买什么还是买什么，不仅不改变你的消费习惯，而且同样的产品还有一定的优惠。
- 4、客户自动裂变如果你理解了分享共赴核裂变系统，你就知道它的超级制度加上超级诱惑力所产生的裂变力量有多强，就好比现在的疫情一样，一发不可收拾。
- 5、没有任何风险了，风险公司合法合规注册，依法纳税，不收取任何的会员费，佣金也只分给一个人制度。完美规避了社团的风险，地方项目能够长久，只有公司能赚到钱，项目才能长久发展。因为政治制度是正向波比，没有任何泡沫，佣金还有留存，加上公司的轻运营模式，成本极低。（分享购何晓义）