

平台聚合超级社交广告app有什么特殊用途？

产品名称	平台聚合超级社交广告app有什么特殊用途？
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

问：多平台聚合超级社交广告app有什么特殊用途？

答：微三云超级app主要针对客户群体

- 1、会员量比较大的客户：比如超过10万-过亿会员，超高进发支持，原生app可支持上架安卓苹果商店，优惠期包改代码、申请软著包上架成功为止(苹果商店上架要求唯/一性)
- 2、利用广告和游戏实现会员价值变现、平台会员增值服务及二次利用：系统自带广告投放接口及广告资源，10万会员每月能净收益1-2万元
- 3、模式激进导致平台风险问题：多个平台可以用平台号形式入驻超级app，将会员导流到超级app，超级app再与多平台实现跨平台会员相互导流，多个平台可以均以平台号形式入驻超级app，某个平台封禁，对超级app运营主体和会员没损害，重新设立新平台新模式，接上超级app，会员马上导流回来继续使用。

翡翠营销nft会员制权益+dao自治平台玩法

一.翡翠nft权益

业务逻辑：

1.一块翡翠原石发行n份nft（比如1000份），每份nft的信息和权益证明进行上链（可用公链或者联盟链），持有者拥有该原石千分之一的价值权益（若开石成功可能增值几百倍）

2.nft信息和权益

举例：

创者者：名称及介绍

发行方：名称及介绍

ft编号，铸造日期，发售日期

专属设计师：享受该设计师免费珠宝设计1次，时间不限或者有效期5年，凭nft编码即可联系平台与设计师沟通或直接联系设计师，设计师跟平台签署协议终身承认该nft权益，设计师成名后也可以获得该设计师的个人签名一份

鉴定师或鉴定机构：名称及介绍

会员折扣权益：比如在平台后续购物享受8折优惠，或者到线下珠宝门店选购产品享受8折优惠，免费试戴权益：1000款珠宝一年免费试戴权益（可线上或线下服务门店更换），以上信息均通过上链进行确权，既有收藏价值，又有权益价值，可以自己用，也可以转赠好友，也可以在平台转卖挂卖（如果对二级交易有政策风险担忧可以不开放二级交易），1000份nft权益最终通过多次内部转让流转，到了1000个真正的消费者手上，可以经过众多历史持有者成员的分享推荐，产生了超过10万次的营销效果。二.nft去中心化自治dao购买指定不同nft产品，即可获得不同身份的推广权益和分红权益

举例：购买会员nft，可以获得推广权益，分享用户购买nft或实物产品获得直推奖励，购买区域运营中心nft，可以获得该地区推广所有订单的一定比例提成，购买分红股东nft，获得平台所有进项收益利润的30%的平均或加权分红权益，集齐n种nft，合成一个大的权益nft，可以获得公司节点投票权益或者公司某些更高级的奖励或者权益（比如参与项目治理，收益分红决策的投票，重大决策的投票）项目采取多劳多得的dao自治原则

购买软件的坑之贪图便宜买的账号系统很多客户创业前期，都希望投入少一些，听说买源码还需要自己承担服务器费用，就很容易被忽悠去买了别人家账号版本的系统，殊不知为创业埋下了90%失败的风险

先不论市场上没有一个做的好的平台是用的别人账号版本的系统的，账号版本对于想做平台的老板本身就具有很多不对口的地方。

1) 既然做平台，肯定是想做大，但是账号版本因为跟很多人（几百甚至几万）共用空间带宽和服务器，如果遇到做活动进发量大时，会互相影响访问速度，而且一旦某个平台违规被封，可能会影响整批的用户都受影响不能访问。