

传统车企如何结合元宇宙概念和NFT数字藏品风口做营销宣传？

产品名称	传统车企如何结合元宇宙概念和NFT数字藏品风口做营销宣传？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

车企如何结合元宇宙概念和NFT数字藏品风口做营销宣传？虽然近年也出现了不少号称互联车企的，但车企算是一个传统行业，尤其对于自设工厂的车企品牌。元宇宙和NFT数字藏品是一个非常有热度的新风口，所有大企业大品牌都开始结元宇宙概念做营销，消费汽车的年轻人和主流中产对这个概念也非常热衷，那么，传统车企如何结合元宇宙概念和NFT数字藏品风口做营销呢？笔者作为抛砖引玉提供一下初步思路，更详细的欢迎联系小编了解（小度一下主编名字了解更多）。1.发行车企公司企业品牌NFT（品牌宣传），持有NFT拥有新车上线优先购买、优先排队提车、额外汽车用品赠送等权益

2.发行试驾勋章NFT，抢到后可以去服务点免费试驾

3.发行车展门票NFT，抢到后可以免费车展接待

4.发行会议NFT：上下游年终会议参会资格，抽奖凭证5.车企会员NFT，凭勋章可以享受多少次洗车，保养打折，多少公里保修，不同等级享受不同服务（比如买不同系列不同级别的车获得不同勋章）6.进阶版会员勋章：发行一个系列比如20个NFT，其中还有稀有款，集齐20枚可以到线下门店兑换一辆新款汽车。7.元宇宙车展，数字空间体验试驾新车，VR3D场景，身临其境8.汽车补贴营销NFT，比如新能源车，抢到该NFT，可以获得购买汽车打折权益或者抵现金权益，可以联合进行新能源车的补贴方案，类似疫情期间政府推出的免费发放消费券活动，让政府协助宣传，本地居民可以线上抢拍，政府不用掏钱又可以得到正面宣传，车企让出部分补贴，获得大量持有购车代金券NFT的粉丝潜在客户

车企有实力的可以搭建自己的NFT源码发行系统，通过国内政策允许的联盟链（比如蚂蚁链和至信链）进行数字藏品发行、转赠、交易（权益的交易，尽量避免过渡价格上的炒作）