

保定APP软件开发，分享购乐分享如何赋能企业实现用户自裂变和转化，陈景尧

产品名称	保定APP软件开发，分享购乐分享如何赋能企业实现用户自裂变和转化，陈景尧
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

分享购软件开发，乐分享源码，乐分享电商平台开发，乐分享商业模式，分享购商业模式，分享购模式开发，分享购电商系统开发，乐分享软件开发，乐分享APP，分享购APP开发，应用软件开发，教育软件开发，广州软件开发，软件开发外包，安卓软件开发，股票软件开发，长沙软件开发，湖南软件开发，苏州软件开发，流量转化、引流、裂变一个月暴增70万会员商城系统开发，APP源代码

向大伙儿们问好，我是的门门（陈景尧）这期门门给大伙儿讲讲大家一直非常感兴趣的商业模式——分享购

景尧问大家一个问题，大家可曾想过，如果中国一亿人，每人给你一块钱，你就成为亿万富翁了？

有一个数据很惊人，截止2022年季度中国有8.2亿的负债者，这其中有百分之42.3的人处于逾期状态。如果换成以前大家都不缺钱的情况下，可能对于省那几块几十块钱来说不在乎，但是现在呢？加上前段时间上海疫情，让我们半个中国的物流都瘫痪，很多人无法网购，只要等待疫情缓和，将

迎来网购用户报复性消费，这也是乐分享爆发的佳时机点。更多干货内容，详情看：（门门陈景尧）

分享购模式制度解析：

互联网瞬息万变，要设计一套合理合规的商业模式，是至关重要的，这套模式就是采用【公排机制】+【五五滑落】+【九阶会员】+【滚动收益】

公排机制：

由2二维码或者上级手机号注册的，自动排入这个手机号的下级，如果无推荐码、无推荐人，则由系统来统一进行公排。

五五滑落：

每个用户ID下面，只能拥有5个下级，当第6个下级的时候，自动滑落到，下级的下级下面。从左到右从上到下。

九阶会员：

阶会员只有5个人，第二个就是25个，累计滑落多滑落会员数量9阶，之后滑落阶，9 1循环往复

滚动收益：

D一阶会员的D一笔佣金是给到你，第二阶会员的第二笔佣金是给到你，以此类推

五五公排滑落+循环上级直推奖+区域订单奖

五五公排滑落模式：

团队是1*5的关系链架构，五五复制

阶梯：5

+

第二阶梯：25

第三阶梯：125

第四阶梯：625

第五阶梯：3125

第六阶梯：15625

第七阶梯：78125

第八阶梯：390625

第九阶梯：1953125

=

九阶相加=2441405

互相帮助，拓展深度

更多干货内容，详情看：（门门陈景尧）

如何成为分享购会员？：

两个条件：

条件一：推荐五个人

条件二：每个月消费九笔订单

分享购5项收益：

1.个人收益(指的是40%消费收益)

2.会员收益(指的是40%共富收益)

3.合伙人收益(指的是区域会员消费，平台返到的10%)

4.招商收益(指的是区域合伙人支付的系统服务费的30%)

5.区域推广收益(指的是推广区域服务中心收益的10%)

点点关注，近我者富，评论，多赚千万。分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。搜索陈景尧，千篇商业方案解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，请联系下面这串神秘数字

内容扩展：

管理下单系统开发，代理商管理系统开发，管理模式开发，管理平台开发

从这个意义上来说，我们完全可以将群体视为一个对文明一无所知却充满了破坏欲望的野蛮人——事实上，群体的思维或行为与原始人非常相似。

当一个小微企业慢慢成长，团队越来越大，那么很多问题就会慢慢出现，微企业难以管理.代理易流失.供应分布混乱等，如何处理这些问题是一件非常困扰业务的事情，然而，任何事情都有自己的解决方案，只要使用业务管理系统，这一切都可以很容易地解决。以下小边详细解释了业务管理系统的功能及其功能介绍.

业务管理系统功能介绍

1.代理管理

通过这个功能，企业可以对注册代理信息进行分级(从厂家->区域代理->省市等不同级别的代理，通过树形裂变结构明确代理结构)，分级设置不同的采购价格.建立良好的代理激励政策，重要的是能够自由设置业务流程和代理业务控制权限，个非常适合业务的灵活功能。

2.订单/发货管理

业务管理系统的开发将根据关系链通知相应的代理商。经销商等，让代理商也能了解订单动态，防止错误订单，每个产品流程的每个环节都可以监控，使企业能够牢牢掌握业务，不用担心错过订单等造成企业损失。

3.库存管理

利用大数据技术搭建虚拟库存平台，开发业务管理系统，为不同层次的代理商设置相应层次的库存管理。代理商提交订单后，会自动从虚拟库存中扣除相应的商品数量，让企业实时控制商品流向和动态，有效控制商品生产计划，支持合并发货。通过系统的计算，企业可以告别手工计算，可以有效提高工作效率。

4.商品防伪防逃管理管理

每件商品都有渠道代码和防伪代码（两种形式），主要通过这种方式，让真正的商品可以送给代理商和消费者，防止非法代理偷龙换柱，用假货损害厂家和消费者的利益，消费者通过扫描商品防伪二维码获取商品信息，防止商品价格，企业通过业务管理系统开发背景，也可以跟踪商品的流通趋势。

5.返利奖励机制

为了鼓励代理商更积极地销售商品，业务管理系统开发在后台建立了各种奖励机制（团队奖励、促销回扣、绩效奖励、同级回扣、跨级回扣等）。这些奖励是基于每个推广人的销售业绩，系统自我奖励，奖励机制透明，通过业务管理系统每个人都能清楚地看到受益人.向谁索取.返利计算基数等。