

# 一款广告电商+cps模式，平台一个月赚几千万，他是怎么做到的？

产品名称	一款广告电商+cps模式，平台一个月赚几千万，他是怎么做到的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

我有一个之前认识的朋友，文化程度也不是很高，凭借着自己的努力，从初的一个月几千块钱，到现在月薪几十万，那他是怎么做到的呢，又是做了什么呢？

刚开始出来找工作的时候，也没有什么技术，也是通过打杂工来维持生活，后面也是通过自己的自身努力，经常找了一些关于电商有关的书籍来学习，空余的时候学习一些计算机知识。终决定在互联网上干一番大事业，俗话说“有志者事竟成”，功夫还是不负有心人。

具体是什么给了他启发呢，其实他也是无意之间在网上看到一个比较好的商业模式，自己用手机号注册了进去体验了一个多月左右，感觉这个模式确实不错，既能使平台的流量不断的增加，还能赋能给消费者不一样的体验和福利。关键的一点，平台都是一些人们生活必须的刚需产品。买产品的同时还能赚钱。那他是用了什么商业模式呢？下面给大家简单地介绍一下。希望对大家有帮助。

一款广告电商+cps模式，不知道有多少人听说过，这个模式在市场上运行了有一段时间了，目前很多人都在上面赚到了不少钱，月流水几千万上亿的都有，具体模式规则是怎么样的呢？

他目前所做的商城里面有一个消费返利的专区，用户只要进平台购买了产品后，都会获得同等价值的购物积分，这个积分有什么作用呢？只要在广告任务专区里面做任务就能让积分变现，任务都是看十来秒的小广告。积分这块也做了几个门槛，达到一定门槛获得的返现也会不同，如果在三天之内，还能再邀请朋友进来购买的话，那么你的钱会加倍返还给你。

这个方法是不是有一点厉害，假如你购买了200块钱的生活必需品，你再邀请几个人进来消费之后，你就可以慢慢通过做广告任务，把赠送的积分变现返还回来，相当于没有花钱白拿产品。这种吸引力你会不会参与？

那么被你邀请进来的人，也可以通过同样的方式，同样规则流程，通过积分的方式慢慢变现，这样的裂

变方式是非常可观的。不仅解决了流量裂变问题，而且还解决了产品销售问题，何乐而不为。

那么他通过这样一个方法裂变了多少流量呢？虽然那些初的人群个月才给他的商城带了二三万的流量，但是这些流量可以通过平台这个消费全返的方式，很快的裂变出来百万流量。

而且他平台这个专区的产品，每一个产品少都可以卖出十几万单，光这些产品平台的营销额就有好几个亿了。加上平台对接了一些头部广告主的广告，流量一高点击曝光率一提高，广告商那边给的佣金也是非常多的，只要平台不断的积累客户裂变，广告的收益也会越来越高。同时实现平台、广告主、消费者三方共赢的效果。

还有一个CPS资源是什么呢？指的是一种第三方增值服务平台，例如充话费94折、加油85折、电费96折，某宝、某东、拼夕夕领券等100多种生活服务。平台这边对接好资源，提供消费者来选择使用，假如平台有几万流量，假设每个人都有需要去充值和使用，那么一个月差不多也有大几十万。文章唯yc429925编辑。

所以当你平台的流量做起来之后，要用更多模式和方法实现流量变现，而不是一昧的卖产品。首先有解决消费者的确实需求，其次就平台模式的体验感。真正切实地赋能到用户。