

市场很火的商业模式：2+1链动模式，值得借鉴一下

产品名称	市场很火的商业模式：2+1链动模式，值得借鉴一下
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

一个成功的商业模式，可以帮助企业更高效赢得市场竞争，实现快速增长。那么，一个成功的商业模式，它需要做到哪些方面？什么样的模式能定位和洞察客户需求？

比如老太太在高校门口卖水果，下来卖不到几斤，后来经过教授指点，给苹果扎上了红彩带，标为情侣水果，两元一对，结果能卖个几百斤，这就是客户重新定位。商业模式中的客户要素就是市场，你的市场在哪里，市场定位越窄越能找到忠诚客户。

接下来我就抛砖引玉，给大家介绍一个目前市场很火热的商业模式：2+1链动模式。社交二级分享，帮助平台的产品快速得到推广，合法合规裂变，每个人都可以成为消费商，实现消费创业。

模式流程：

商城里面有一个代理创业区，平台假设设置一个499大礼包，里面都是一些等值的优质产品，消费者通过引流购买大礼包即可参与创业，成为代理身份。平台有两个独立的身份：代理和老板，代理推荐2个人购买大礼包即可升级成为老板的身份。并且将获得平台设置的条件奖励。模式里有很多奖励机制和福利专区供其选择。

(1) 直推奖励：消费者A每推荐一个用户进来消费可获得直推奖励100

(2) 团队见点奖：A代理推荐两个用户成为老板，每推荐一个人进来消费可获得团队奖励200，加上直推奖励100，相当于可得300。

(3) 平级奖：当A推荐的两个用户同样方式也成为老板之后，A可以获得这两个用户团队下面总收益的10%。

(4) 帮扶机制：如A升级老板后留给上级那两个人未到平台设置的条件，将冻结A团队下面总收益的20%（防止僵尸号），设置条件（两个人团队下面达到一定业绩或推荐10人，才可解冻冻结的20%）。

(5) 分红奖：平台每单拿出5%的奖金放到奖金池，按照每个团队、每个人的业绩、销量、排名情况进行比例划分。

(6) 福利区：0元福利区，每个参与的人都可以定时去福利区免费领取产品。

(7) 贡献奖：针对V3身份，1、2号位下单，近v3可获得，如果产生团队见点奖，则以团队奖获得者下级为止，不在往上查询。

(8) 福利奖：针对V2及以上身份，1、2号位团队下各产生两位v2及以上身份，自己即可获得，如果获得团队见点奖的直推下级有多个人满足条件(排除自身的1、2号位)，则平均分;每天凌晨发放。

(9) 大boss身份:V3身份大boss礼包，购买可以直接获得该身份，并且额外获得贡献奖励

(10) 换位开关:开启后，用户可在用户端调整自己直推下级的点位。

等等，更多功能~想要获得完整方案可私信留言获得，文章唯yc429925编辑。

收益数据举例：

模式特点：

“消费产生价值”的核心经营理念，顺应国家“新业态，新模式引领“新型消费”、“共同富裕”，任何一个模式都是商业营销工具，真正的结果都在于操盘手和运营者，是否是用模式来进行商城结合引流卖货，市场上，商业模式更新迭代是很快的，任何一个模式的出现都可能掀起市场，关键点就是运营者必须要合法合规合理的运营平台。