

代理商分销微商城开发（代理商平台软件开发）

产品名称	代理商分销微商城开发（代理商平台软件开发）
公司名称	广州异步科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路10号2栋206
联系电话	18102707640 18102707640

产品详情

代理商分销模式小程序开发，代理商返利app平台开发，代理商系统开发

传统的人工订单输入方法效率低，易出错。电商行业的发展需要更智能的管理工具。

微商的后台管理系统可以集成代理商、订单、库存、财务资金和其他集成管理，以提高订单管理效率。

1、后台管理系统介绍

这是针对电商行业代理的程序解决方案。它通过多种激励系统激发代理商的热情，开发代理商的潜力，并根据代理商的不同区域（不同级别和收到的商品数量）计算分红。分工清晰、层次清晰，激发了代理商的购买力和开发代理商的动力，以及销售动力。

渠道代理管理系统功能强大，可以帮助商家解决微商行业发展的痛点，并能有效解决行业和代理商运作过程中各个环节的问题。

订单、营销和其他信息的统一处理可以帮助微商行业更好地管理企业人员、金钱和商品。

2、管理系统功能

1.在线订购

该系统支持代理商在线下订单并设置订单消息提醒，以便代理商可以及时处理订单，避免丢失订单以及丢失客户和其他损失，并提高订单周转率。

2.订单管理

渠道代理管理系统会将订单细分为具有不同状态的列表。所有订单、待处理的订单管理订单、订单管理信息和其他信息一目了然。代理商可以处理处于不同状态的订单，以避免错误的订单。

3.发行设置

商家可以在后台设定产品分销价格。

不同级别的分销商享有不同的优惠价格和红利比率，分级管理，明确的分工并激励代理商开展工作。

4.绩效统计

每个代理商和分销商的订单执行情况在后台管理系统中都有详细记录。

商户可以在系统后台随时进行代理性能统计，实时利润核算，并带动代理商销售更多商品。

5.代理商管理

可以随时在系统中检查代理商的基本信息、性能和授权信息，对代理进行统一管理，检查代理数量，增加和减少代理数量，提高团队质量。

6.库存管理：渠道代理管理系统将实时更新商品的出入库信息，使商户可以实时控制商品的流通和市场动态，并通过微商的库存管理有效地控制商品的生产计划、订单系统。

7.渠道管理与控制：

系统为每个产品分配一个通道代码，以实现对该产品的系统管理。

商家可以通过查看系统背景来清楚地了解每种产品的流程，以防止代理商争夺商品和价格。

实际上，还有更多功能可以扩展，并且该系统的相关功能也在不断改进，以使渠道代理管理系统更加合格和完善。

