

七星创客分销系统商城软件开发

产品名称	七星创客分销系统商城软件开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	20000.00/1套
规格参数	模式:分销商城系统 地区:广州 案例:源码开发
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

产品详情

新消费品牌发展先买流量、做大销售额、到一定规模之后才建产线或工厂，这种方式逐渐行不通了。流量越来越贵，品类竞争越来越激烈，没有产品研发迭代能力、质量把控能力，消费者复购率难以提升，品牌难以长期发展。

七星创客分销系统开发，详细了解七星创客分销系统开发模式详情（费用、工期、模式、制度、功能等等），欢迎咨询~8年开发团队，欢迎实地考察~

1.客户报单：3960元（买2送一），获得创客身份，享受分享资格。复购5折，1980元(3盒)。全国统一零售价是1980/盒。

2.分享帮助三个女性获得生殖健康的机会，自己之前的本钱就回来了，也就相当于免费使用产品了，如果再连续分享6个人，全年产品都可以免费使用。因为分享第1个人公司奖励10%，也就396元，分享第2个人，公司奖励20%也就792元，分享第三个人，公司奖励70%，也就是2772元。做同样的复制，确保每个人都能经济实惠的使用产品。创客分享完三个人以后，就成为1星创客，成为1星创客，就可以享受团队业绩的3%奖励。

依次类推，成为2星，需要培养两个1星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励

3.成为三星需要培养两个两星，享受团队业绩的7%奖励，并且同时享受伯乐奖励：（什么是伯乐奖励，伯乐奖励是指上级可以拿直属下级团队业绩的，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少。三星以上都享受伯乐奖。）

4.想要成为4星，需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励。

5.想要成为5星，需培养两个4星，享受团队业绩的11%奖励

6.想要成为6星，需培养两个5星，享受团队业绩的13%奖励

7.想要成为7星，需培养两个6星，享受团队业绩的15%奖励。

接下来核心的跟大家介绍几个点

伯乐奖励

A是七星，B是4星,C是2星，C分享了D成为创客（方便计算，我以4000为例）

C是2星，团队业绩系数是5%，所以业绩奖励是 $5\% \times 4000 = 200$ 元，2星没有伯乐奖，只有团队业绩奖励，但是B是四星，享有伯乐奖，B的伯乐奖就是C的业绩奖的，也就是200元，然后B是四星团队业绩系数是9%，跟C有4个点的业绩差，那B的业绩奖就是 $4\% \times 4000 = 160$ 元，A是七星，伯乐奖是B业绩奖励的，也就是160元，A的团队业绩奖系数是15%跟B有6个点的差，它的业绩奖励就是 $6\% \times 4000 = 240$ 元。假如A的上级是三星E，那E可以拿到A的团队业绩的伯乐奖，也就是240元，所以这个模式不怕被超越，找到大资源能赚钱，跟着大资源也能赚钱。

疫情使很多行业制造生产暂停，也迫使企业形成内外一体的连接。吴晓波以某家居企业举例，该企业对内建设工厂生产数字化，使工厂与总部连接，对外建设营销服务数字化，使经销商与顾客连接，同时建设总部经营管理数字化。