

# 为什么说内衣商家不应该错过抖音平台？

产品名称	为什么说内衣商家不应该错过抖音平台？
公司名称	温州骐鹿商贸有限公司
价格	.00/来电咨询
规格参数	
公司地址	浙江省温州市平阳县山门镇红源路201号
联系电话	19548635715

## 产品详情

### 基础需求

穿着是普通人基础的日常需求，随着经济水平的不断发展，新生代消费者的购买力也越来越高，内衣裤袜类商品因为具有贴身衣物的特性，消费者对其质量、舒适度，甚至是外观的要求变得更高了。

与此同时，随着线上购物渠道的不断发展，不同需求的消费者都可以在线上渠道买到多样化的内衣品类，个性化的内衣产品可以获得的利润率也就更高。

这两年电商业务的飞速发展，除了老牌的淘宝、京东和拼多多，越来越多的内衣商家都想要到抖音上开店卖内衣品类的商品了，而抖音平台自身也具有对应的优势。

### 抖音平台的优势

#### 一.品类优势

根据大数据显示，服饰内衣是2021年抖音全平台销量高的品类，而且服饰内衣品类的销量增速也要高于大盘均值。从数据上不难看出，内衣品类抖音平台里也属于优势品类，对比其他类目更适合平台规则。

#### 二.用户优势

大数据还显示了，2021年第四季度抖音消费者性别分布中，女性群体占比不仅更高，而且转化意愿更强，购买力也更强。

内衣裤袜类商品的主要消费群体是女性群体，年轻的女性追求个性化和舒适度，抖音平台的产品更新频率会更高，更容易满足这部分女性消费群体的需求。同时，这些女性消费群体正好与抖音消费群体对上了。