

# 开发软件：链动2 1分销商城系统

产品名称	开发软件：链动2 1分销商城系统
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

怎么选分销系统？

现在的互联网行业，产生越来越多的分销系统公司，不光做分销系统的，互联网服务花样繁多，这种情况说明了当下互联网时代的繁荣，也给做实体做贸易的客户造成选择的烦恼，每个互联网产品都有它的优势，那么什么样的互联网产品才是适合自己的？如何能把自己的产品卖出去？我们来简单聊一聊。

既然是做线上商城，我们来看下，现在网络上，什么平台上人数zui多，一是微信，二是抖音，所以，这两个必须要做的，zui起码要做其中一个，这才能跟进甚至超越同行。微信上的商城是小程序和微商城，也就是我们所说的分销系统，那么如何选择合适的分销系统。在选择之前我们需要对市场上现有的分销系统进行归类，一是平台型的，也就是像有赞类型的，给客户提供一个平台，用传统的统一的方式进行分销。这种商城是模版化的，但也比较成熟了。需要客户具备一些互联网知识，毕竟，平台型的商城只是给客户开个账号，剩下关于商城的搭建、设计工作都是需要客户来做的，而且更重要的一点，这种平台需要每年续费，商城不是客户的，客户只有一年的使用权。

二是属于外包型企业，就像我们公司，我们来帮客户做分销系统，做出来的是完整的可以立即使用的商城，帮客户设计模式、搭建商城、上传产品等，做好商城客户可以立即运营，而且商城是属于客户的，商城不需要再付费，有的只是维护费用。所以，为什么叫外包型，就是我们等于是客户的技术团队，我们付出技术和服，商场都是属于客户的。

以上两种性质，有条件的尽量选择外包型的，省心省力还省钱，重点有专业的团队服务，可以给出建议

让客户少走弯路。在价格方面，其实是差不多的，但在价值方面，差距还是比较大的。所以，为什么我说要选合适的，平台类型的是模版化的，统一一样的，而各行业各客户是不一样的，统一的不会那么合适。

链动2+1案例分享：

一、链动2+1两个身份：代理商、合伙人。以自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元为例

【代理商】：需要自购买499产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元（比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元见单奖励）。

链动2+1核心亮点：成为合伙人身份的时候，前面推荐的两个代理商就需要留给推荐自己的上级，帮助上级团队裂变，同理，你就会脱离上级重新创建自己的团队市场，当团队后面发展的代理商也成为合伙人时，他们也会脱离你的团队创建他们自己的团队市场，但是他们前面推荐的两个代理商要留下来帮你做市场。

链动2+1模式的优势：

一、规则简单

推前钱2个代理能拿到100元直推奖励，2个代理留给上级，这时候升级成为老板，推荐第3个代理可拿到200元见点奖和100元推荐奖励，直推N个代理就拿N\*300元的奖励。代理推荐用户下单成为新代理，老板可拿200元见点奖。

二、裂变快

推荐代理就有丰厚奖励，能快速挣钱，通过社交分享，用户的裂变规模和速度持续上升。

### 三、奖励丰厚

除了直推和见点奖，还有平级奖励、帮扶基金

### 四、合法、透明

链动2+1是二级分销，不存在多级，合理合规分佣收益，模式透明无套路。

而且很多朋友都有疑问，连锁模式会不会违法？链条驱动的2+1模式如何合法合理运作？如何规避风险？

- 1、改变参与方式，不直接以现金参与活动；
- 2、消费和购物-购买同等价值的商品，
- 3、正常的商品交易信息，正常的物流配送，真实的流量

【分享推广奖励】：

(1) 代理直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板身份，享有被动收益间推奖励

(2) 成为“老板”身份后直推奖励:300元一单

(3) 老板身份享有团队收益见点奖励:200元一单

(4) 老板身份享有平级老板身份的10%永久收益，由平台额外给予

(5) 直推奖：顾名思义就是直接推荐一个代理/会员，会员消费获得的直接分佣奖励。（比如a代理推荐b粉丝，b粉丝去下单，a代理就可以获得直推奖励）。

(6) 见点奖：意思就是推荐一个代理/会员，会员消费获得的见单奖励。（比如a老板推荐b代理，b代理推荐c粉丝，c粉丝去下单，a老板就可以获得见单奖励）。

平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到75%，将25%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。