

# 如何突破市场发展瓶颈，巧妙的链动2+1模式

产品名称	如何突破市场发展瓶颈，巧妙的链动2+1模式
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

2022年互联网高速发展至今，大健康产业也是愈加齐全，已经是人人都想涌进来的赛道，线下实体店经受了猛烈的冲击，线上电商也是流量集中化、推广集中化、头部电商平台基本瓜分和把控着所有的流量，互联网新零售分享经济将成为促进经济增长的新动能。

给大家全面剖析一下2022年大健康产业如何突破市场发展瓶颈？巧妙的链动2+1模式？

一、大健康产业的具体细分，其中涵盖有：

以医疗服务机构为主体的医疗产业、

以药品、医疗器械、医疗耗材产销为主体的保健品产品、

以保健食品、健康产品产销为主体的保健品产业、

以健康检测评估、咨询服务、调理康复和保障促进等为主体的健康管理服务产业、

以养老市场为主的健康养老产业。

二、巧妙的链动2+1模式，如何突破市场瓶颈？

链动2+1模式突破传统微商后劲不足，从而启动和开发的一种全新商业商业制衡共利共富的新生态玩法，通过降低获客成本的基础上提升服务品质，最终提高客单价、复购率和留存度。

举例：自主研发的抑菌液套装市场价600元，现厂家供货价499元，平台设置了两个身份

【代理商】：购物499元礼包，即可成为代理商

获得【代理商】享受权益：下次复购只需要399元，推荐好友购买礼包，可以获得100元奖励、每月可以

在会员专区免费和更低折扣兑换商品和购物。

**【合伙人】**；推荐两个直推好友，并且贡献给上级，即可成为合伙人

获得**【合伙人】**享受权益：下次复购只需要199元，自己推荐好友购买礼包，可以获得300元，伞下所有代理商从你这里进货，你都可以获得200元的差价，并且团队下面每次晋升一个合伙人，都可以给你贡献两个会员，试想一下，如果有100个人都需要晋升，那么会自动给你获得200个会员，200个会员在裂变400，接下来（市场倍增学）...

分析：《链动2+1模式》国内互联网经济中，消费者转变消费商，最佳的突破口：“在社交媒体的环境下，应用大众的智慧，用户之间的交流和积累的信息，通过模式+玩法+趣味性，实现平台、商家、用户三方共赢的局面。”