

打造私域流量的运营模式！

产品名称	打造私域流量的运营模式！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

“也是自己的域名交易点”，有多少小商家都在布置的一个，不管电商，在未来的营业时间也是传统的电商运营方式；拥有的主动权，行业不再接受，不管你是在做线下的活动，几乎都可以卖各种商品，只是做销售，就可以适用不同的运营模式，圈子大小，各种不同“域域”主题的课程、培训层出不穷，约也参加过一次有价值的帮手分享，其中就差不离了。的亲戚朋友们一起发散一下想法，也给没有亲戚朋友的朋友们做个简单的了解；

用户零关税平台，可以先领淘宝天猫京东、拼多多、了么、套餐、再充值电商平台，97折、中石化加油享受优惠费、中资费卡充值，全国折优惠85-95折，购买视频会员只要5等等，除此之外，用户可以享受腾讯平台收益分红和推广收益。

机制：五人公排模式滑落+循环上级共富直推奖（避免传销）+区域订单奖

五人公排滑落模式：

团队是1*5的架构，五五复制，5人，二225人，每层下层125人，每人多5个，直推同部门下级点位，直推第6个同部门下级点位扶滑，这样到第9层一共2444105人，这样上级可以下级，下级受到激励会激活帮助上级进一步深入，互帮互助。

循环上级共富直推奖：

您的第1笔消费产生的共富收益的上1级，您的第2笔消费产生的共富回报给的上2级，以返等，第10笔消费的产生第111111条给您的上笔的丰富效果，给您的上2级回报，回报循环。

区域奖励：

根据用户时间注册地决定，每次该出现一个地区不同地区的水管阵列。

作为会员：

架构层的5人劝募笔奖学金；

架构结构层的25人第二笔第二笔奖学金；

架构第三层的125人消费第3笔奖学金；

架构架构的625人劝告第4笔第四层奖励；

以此类推.....

话说回来，一个人推荐五个人的问题，你的架构就能够快速完成，这就是倍增学的能力，那么我们的就是让每一个人愿意主动推荐的人进入乐透分享的。当用户注册地时，他会发现他的系统在增加，他的在增加，当它提现的时候，会告诉他你需要成为会员才提现。提现的时候，系统会告诉他你需要成为会员才能够提现。

成为会员需要，每月完成9次消费，邀请5个人。

这个条件对人来说很容易完成，个推荐的人，我相信再普通的人有，而且注册是完全免费的，可以立即帮助朋友省钱，完成没有利益，很多人都愿意把这么好的平台分享给身边的朋友

为了提高用户也活跃度，乐于分享也制定了相应的奖励规则，就是条件，只有达到条件才能获得奖励。

是该模型是用户推荐常见的模型之一，“AARRR”用户获取、用户激活、用户留存、获得重要影响、传播，分别是用户生命周期中的5个成功案例。

模特适用的场景从0-1开始的用户日常套用从0-1开始，私下需要不断积分，从组织维度做工作，现有业务的流程，布局，监控，流量走线再逐步优化中间，通过日常运营管理好流量的运营方法论，保证现有资源的主动调动，让业务持续运行，实现“持续可控”。