



【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元（比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元见单奖励）。

A花499元在一个平台上拿到直推代理权。然后代理A推荐用户B和用户C在平台下单，代理A可以分别从B和C那里获得100元的直推奖励，即200元的直推奖励。这时候A升级成为boss就可以直接跳出来开发自己的个人市场，把B和C留给平台。从第三人推荐开始，A每推一位经纪人，可以获得200元奖金和100直推奖励，也就是300元。

链式2+1模式的优势：

### 一、规则简单

推荐两个经纪人获得各100元直推奖励，上级预留2个经纪人。此时，经纪人升级成为老板。推荐第三个经纪人可以获得200元奖励和100元推荐奖励，直接推送N个经纪人可以获得 $N*300$ 奖励。代理推荐用户下单成为新经纪人，老板可获得200元奖金。

### 二、快速裂变

推荐经纪人奖励丰厚，快速赚钱。通过社交分享，用户裂变的规模和速度不断提升。

### 三、丰厚奖励

除了直推，见点奖励外，还有等级奖励和援助资金

### 四、合法透明

链动2+1是二次分发，不存在多层次、合理合规的佣金收入，透明无套路的模式。

一个好的商业模式必须满足两个基本的条件。一是能够解决流量问题，二是能够解决模式的连续性问题。各种奖励方式鼓励用户参与赚钱，同时通过社交关系持续分享消费也解决了模式的可持续性