

父母撬开儿子的存储罐，瞬间愣住。网友直呼快转型吧！

产品名称	父母撬开儿子的存储罐，瞬间愣住。网友直呼快转型吧！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

这几天河南的两位实体店夫妻“火了，”其不是因为他们自己而是因为他们年仅4岁的儿子？

事情是这样的。

河南商丘的一对夫妻，在现在疫情的情况下他们无法再还清贷*款，“含泪”打开了儿子的存钱罐，在打开的一霎那夫妻二人愣住了，居然有整整四万的存款！两个面面相视眼神逐渐从震惊到稳定，这笔存款可以说是给他们小两口的财务状况得到了很大的缓解。妻子表示，和丈夫二人一起开了这家玩家店，但却因为疫情反反复复导致生意一直不好，而家中的各种贷*款却要每月按时偿还，实在是没有办法才动用儿子的存款。

不少网友就此也表示“我居然还没有一个4岁的小孩存款多！”“肯定也是平时也就把孩子的存款当成是自己的了，想不想用全靠自己。”“反正给压岁钱他们还小用不着，实在家庭出现危机就拿出来呗。”

网友们的评论也是十分有趣，但我们回头再想回来为什么他们会还不起贷*款？

首先现如今实体店的经营模式可以说是非常老旧了，疫情的反复导致的库存增加、销售的方式等方面，都慢慢被现在的信息时代所淘汰！而如果这小两口能够及时转型又会发生什么呢？又能变成什么样呢？

当下火且正在风口上的有哪些商业模式呢？那肯定当属电子商务，而在电子商务中现在又逐渐崛起的就是社交电商了。这次小编就为大家以河南这一对夫妻进行社交电商中的链动模式，来为大家模拟一下。

此时假设夫妻二人所卖的玩具以499为一玩具组合。设立两种角色“老板，”“代理，”当用户任意消费达到499的就可以升级为代理（产品自选，不指定）并且设置五种奖励模式：一、直推奖励，二、见单奖，三、平级奖，四、帮扶奖励，五、分红奖。

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可

以获得100元直推奖励)。

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励）。

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

第4第5的帮扶奖励以及分红奖励，就等下次再给大家分享。

社交电商取决于流量的引流以及流量转化，而链动模式就能很好的解决掉这两点成功将现有流量全部转化，所堆积的玩具也能从中慢慢清理，所欠下的贷款也能得到缓解何乐而不为呢？