

8.0版本泰山众筹系统开发——微三云吴金鹏

产品名称	8.0版本泰山众筹系统开发——微三云吴金鹏
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

分享一个8月份发布的泰山众筹新模式玩法电商平台要做大，要不烧钱，要不做模式做奖励机制来实现会员自动裂变，这个是共识。烧钱基本现在的反垄断法出来，很难凑效，加上投资环境恶化，没有那么多冤大头投资人了，所以2022年再是2015年，不可能烧钱玩平台了，基本烧钱模式是基本是走不通的，也不适合大部分普通的线上平台创业者，那么就只能做模式了。但是，国内去年开始对模式平台也开启了严监管模式，但悖论是，没有模式也是做不了平台的，没有好玩的模式机制和裂变机制，谁会帮你推广平台，不能只靠广告营销吧？，所以，只能在大概合规或者没有明确定义违规的前提下，尽量创新营销模式思路。但是，不管是之前的挂售模式，九星创客模式，拼商抽奖模式，全民拼购模式，置换模式，还是后来的每个月都推出的新模式，都不能作为长期运营的模式，只能作为阶段性的补贴促销营销手段。下面回到正题，详细讲解下泰山众筹模式。

温馨提醒：本文仅作抛砖引玉，不构成投资建议和运营建议。实际运营需要结合电商法，禁止传销条例，税收法，刑法、法院关于类似方面的判决认定记录等相关法律政策进行优化，尽量做到合规合法。

用户在商城购物消费成为平台会员，后赠送相等资产购物币，购物币可用于在商城购物进行抵扣，或参与平台泰山众筹活动。（购物币是参与泰山众筹活动的门槛，购物币一般不开放提现，也可以自定义提现规则）成为平台会员，拥有自己的推广邀请码，推广分享好友在商城下单购物，即绑定上下级关系，并享有相对应的推广分销奖励

推广两个好友在商城下单购物，即可成为平台初级合伙人享有间接奖励，推广三个好友下单购物即可成为平台中级合伙人，推广四个好友下单购物即可成为平台合伙人，不同身份的合伙人享有的间接奖励不同，在商城购物也有不同的优惠折扣

商城每日签到赠送积分，邀请拉新好友关注商城公众号可赠送积分，商城下单购物可赠送积分，积分用于在的积分商城区兑换商品，或参与平台众筹项目（在其众筹成功拿奖励收益提现时用于提现销毁燃料）

注：（看是否要在商城做分销奖励，如不做，就将商城产品分部分利润在泰山众筹模式里做也可以，非

常灵活)例以下做商城分销奖励分配,比例可自定义,释放等级也可以自动以,还可以另外加平级奖、分红奖、感恩奖、月度计酬等等奖励模式

成本利润,分销奖励核算:售价-成本=利润

推广奖励分20%,一级分销13%,二级分销7%

团队级差分20%,初级合伙人10%,中级合伙人15%,合伙人20%

区域代理10%,区代5%,市代8%,省代10%(区域代理奖励是由商品收货地址为导向)

泰山众筹模式核心部分:采用智能合约和共享四进一出全新模式,每一期增长30%众享额度(跟别的地方一样,系统设置数值都是可以自定义自己设置的,非常人性化)

玩法:在商城购物所获得的购物币参与众筹

第一期10000购物币

第二期13000购物币

第三期16900购物币

第四期21970购物币

.....

.....

倒数第四期退60%购物币给40%积分

倒数第三期退60%购物币给40%积分

倒数第二期退60%购物币给40%积分

倒数期退购物币

备注:倒数第1-4期视为爆仓,倒数期退还购物币,倒数第二,三期、四期退还60%购物币(60%-的数值比例是可以自定义)

—————这里其实就是利用人性,反正后几期都不亏钱,不用担心自己做了接盘侠。

每个用户参与众筹都需要金本位2%的积分作为参与燃料销毁,提现燃烧销毁5%的积分,众筹不成功返40%的积分可按照每日千分比逐步释放成商城零钱可提现,或用于在平台的积分商城区兑换产品(数值比例可自定义)

后一期众筹不成功7天之内重新开始从期循环(低100购物币,高不超过每期共享2%)

每期收益的30% = 静态12% + 动态奖励16% + 平台利润2%,完全无任何泡沫。

1.静态收益12%,每期合约收益12%,这个百分比也需要后台可以设定

2.动态奖收益：16%（按现在奖金模式自定义）

这里的分润是用产品利润来补的，要平衡商城里的分润波比，可把商城的分润拨到这里来。

.分享奖励 5%

.管理奖 5%

.股东分红 3%

.区域代理 3%

完整模式找微三云吴金鹏，微三云源码部署，微三云吴金鹏系统开发