

链动2+1商业模式玩法解析？微三云源码系统志英解析中

产品名称	链动2+1商业模式玩法解析？微三云源码系统志英解析中
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

对于互联网来说，其最大的优势在于不受时间和空间的限制，可以随时随地实现数据信息和金融资源的有效整合。使用者可以通过因特网及时找到自己所需要的信息和数据，并可以根据所获得的信息相应地调整策略，使决策更加准确。随着网络金融的不断发展，其覆盖范围不断扩大，可以实现跨地区、跨行业、跨期限的资源合理配置，在一定程度上提高经济运行效率。

美丽天天秒是一款美妆购物软件，前两个月广东奥利莱雅化妆品工厂的美丽天天秒横空出世，一个多月的时间做出了近两个亿的流水。美丽天天秒商城就是厂家/直销的模式，这个模式简单粗暴，省去中间N道环节，从而让利消费者。有个商家觉得这个模式很不错，也使用了这个模式，平台上线半个月来流水还是很不错的。这个模式很简单，只有两种身份：代理、老板；这个模式的推广奖励有直接推荐奖、团队奖、平级奖，还有个帮扶机制。

直接推荐奖：一个消费者来买了产品，就可以成为代理；成为代理之后直接推荐其他没有身份的消费者来购买产品，就可以获得直接推荐奖。团队奖：当成为代理后再次推荐一个人就可以成为老板身份，除了直推奖之外还可以获得团队奖。成为老板之后，手下的代理推荐消费者成功购买产品后就可以获得团队奖励。平级奖：当成为老板的你手下有个代理晋升为老板之后，手下的老板每获得一笔推广奖励，平台就会再拿出手下老板获得推广奖励的一部分给你。目的就是让你去发展有能力的下线，下线获得的奖励越多，你获得的奖励也就越多。

流程可以看看2+1链动奖励模式的思维导图。这个模式是怎样个简单粗暴法呢？每当有一个代理晋升为老板的身份时，就要脱离当前的关系链。把成为老板之前推荐的两个代理交给上级，然后去发展属于自己的关系链。

假设A推荐B,B推广了B1和B2两个499代理，满足条件升级成为独立老板时，之前直推的市场B1和B2两个市场需要留给原来的上级，B1和B2这两个市场如果也分别推广了两个499代理，(分别为C1，C2，C3，C4)升级独立老板时，也需要把他们的C1，C2，C3，C,4个市场留给A，从而A可以获得2生4,4升8,8升16。。的团队架构，A实现团队的自动裂变。

保护原来推荐关系，基因链关系不烧伤，人数可自定义，拿关系链团队无限代级差奖励，同团队身份点位分红奖一样，可设多个身份，比如董事/联创/合伙人，可设置不同身份等级的升级条件（比如直推人数，直推指定身份等级会员数，订单量，消费金额，大小腿业绩占比，伞下总业绩），或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别。

分销的理想模型，是在促进用户自身直接消费的同时，以“躺赚”的利益来吸引用户垂直向下发展多个用户，病毒因子k值大于1，实现指数裂变。所以在整体奖励机制与晋升机制的设计上要尤为注意，针对不同的用户应设置符合市场规律的奖励、晋升机制，有些用户具有强大的自购属性，有些用户具有基于社交关系的分销渠道，有些用户则二者兼顾。以奖励机制为诱导，以晋升机制增加其上升欲和离开的沉默成本，所谓的裂变也不过是分销+互联网，亦是万物互联的一部分。

美丽天天秒:模式简介:加盟区任意消费499，成为代理(产品自选,不指定),即可生成自己的推广码。成为代理后,终生享受免费用洗衣液,免费用洗面奶,免费用面膜,免费用各种美妆产品等。可以在农副产品区,享受低廉的价格,获得更优质的绿色农产品

平台只会有2个身份角色，一个是老板，一个是代理

如何成为老板呢？需要推荐2个代理。成为老板之后享受，直推一个代理得300,同时可以享受间推奖励200，以及享受你团队下面每个人要升级老板，可以得每单200，以及他们每次升级老板，都会给你带来收益，是源源不断的，还可以享受，你团队他们升级老板之后，可以得10%的平级奖励，这个模式团队会越来越大，永远都有人帮你做市场，也很容易去推广市场。