

保温杯天猫店好入驻吗，保健用品入驻天猫

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 保温杯天猫店好入驻吗，保健用品入驻天猫 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

产品详情

保温杯天猫店好入驻吗，保健用品入驻天猫小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

找人代入驻天猫与自己入驻天猫的区别还是存在的，当然了，你找的代入驻性质不同，区别也就不一样。

如果你找的是走自荐入驻天猫的代入驻服务商，那么区别就是：

不用你自己去提交资料，但你得把资料准备好，然后他们去跟你在自荐后台提交入驻申请。

从本质上来说，自己入驻与找自荐服务商入驻，没啥区别，这无非就是将提交资料的机会，花钱给了别人帮自己用自己的资料去碰运气了，而且还得冒着资料会被自荐服务商不断提交，并且虚假包装的风险。

在天猫开店，需要通过申请入驻成功后，才可以顺利开店。

入驻天猫的方式有三种：

1、自己在自荐系统提交资料入驻

2、找自荐代入驻服务商在自荐系统提交资料入驻

这两种方式本质是一样的，都是自荐碰运气。商家自己用心提交其实成功率比找自荐服务商还要高。

3、找有小二关系的服务商操作入驻

这种方式，只要资料干净没有提交过，就可以做到坐等下店。

自荐方式入驻天猫的成功率，是一个随机概率事件，因此，自荐入驻等于玩概率。找自荐服务商入驻与商家自己提交入驻申请效果是差不多的。

而通过小二直接操作入驻的方式，只要你的资料是干净没有提交过的话，可以坐等下店。如果你的资料提交过，那么成功率就没法保证了，毕竟你的资料在天猫系统里面已经有记录了。

天猫的猫享自营是什么？

天猫的猫享自营，是天猫接下来主推的自营模式。成功入驻猫享自营的商家，产品可选择入仓与不入仓两种模式，并且扣点与回款账期相比京东自营，有很大的优势。

因此，猫享自营对比京东自营，有以下优势：

1、流量大，扶持多

2、扣点低

3、回款快

4、红利大

选择我们这种直接与小二合作的服务商，不用写这个具体商品计划书。这几天，天猫系统完成了新的升级，这一次天猫入驻系统的升级，对天猫自荐入驻服务商而言，将会是一个很头大的事，因为本次的升级，极大的提高了自荐入驻天猫的难度，很多以往不需要提供的资料，这次都得一一补充填写。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下半年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

保温杯天猫店好入驻吗，保健用品入驻天猫