

开一个拼多多店铺，并把它操作到赚钱都需要什么技能

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 开一个拼多多店铺，并把它操作到赚钱都需要什么技能 |
| 公司名称 | 唐山耐斯文化传媒有限公司 |
| 价格 | 2980.00/套 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省唐山市路南区建国楼6楼2号 |
| 联系电话 | 13472927123 |

产品详情

我做了一个分类，每一个人都值得去了解一下，就是基本技能，第二就是技能，第三就是技能，第四大牛级别。

首先个基本技能，基本技能主要是后台的每一个菜单，每一个分类，每个功能都能够干什么需要搞清楚，比如发布上架，图片管理，订单管理，售后面板，还有客服面板，包括售后管理，工单管理，宝贝管理，数据中心，直通车后台等。如果我让你在后台找一个什么东西，去设置一个什么工具你都找不到的话，说明你连基本功都没有打扎实都没有打好。还有就是平台的基础规则，比如说售假，盗图处罚，虚假物流，虚假发货，还有辱骂消费者，缺货，包括这个站外引流，还有，二级限制，三级限制等等，这些你必须搞清楚，你搞不清楚你就会被处罚。

那第二个，就是技能，技能包括宝贝优化完善的基本功，比如宝贝的标题制作优化，关键词查找分析，还有宝贝主图策划，详情页策划，sku的设计，90%几的小白，都是卡在了这里，宝贝的基本功没有做到位。所以说，你后面你怎么推他都推不起来。尴尬的是很多人自我感觉良好，不知道你们哪来的感觉，哪来的自信。

第三个技能，数据指标的含义，比如数据分析，直通车后台数据分析，包括直通车的应用，直通车测图测款，更重要的是营销策划，营销策划到位，你一推就爆，很多人基本上是不做营销策划的，随便上个宝贝，连基本功都不在乎，就直接干巴巴的推广了，那么效果你们心里清楚，我相信你们已经怀疑人生了。

第四个，就是大牛级别，大牛运营，它需要掌握两大类，分别是技术组合力和运营组合力。那技术组合力它包括一些技术，比如说上资源位，房比价达标，官方推荐，卡首页，数据作弊等技能，那运营组合力主要包括运营思路的制定，推广方案，推广计划的制定，包括预算报表的制作，还有数据分析，直通车数据分析，那终就是保障实现店铺业绩稳定且上升。