

# 你了解分销运营的模式吗？如何实现线上商城的裂变分销？

产品名称	你了解分销运营的模式吗？如何实现线上商城的裂变分销？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

很多企业家在企业刚刚创立之初，有产品，但是没有好的销售渠道和销售模式，也不知道如何推销自己的产品。

而在2021年的现阶段如果入驻京东，淘宝上面去做推广，前期不少广告和直通车压根没有粉丝曝光，更别说买的人，回头客就更少了。导致产品很难推向市场，进行售卖。

很多企业家会选择做商城的分销系统去帮助自己搭建一个合理合法合规的分销体系去帮助企业产品的推广，但是又苦恼不知道什么样的模式合适自己的产品和推广

在互联网的推动之下，电子商务高速发展着，不少新的营销模式开始出现在了人们的视野，比如分销就是目前一种广受青睐的营销模式，目前很多企业商家都开始通过商城分销系统搭建起了自己的分销体系，那么分销到底是什么呢？

这次小编为传统企业家老板来解决这个疑惑，和如何搭建一个商城系统。

### 1、什么是商城分销？

分销是企业销售的一种方法，通过一定手段、一定策略将产品推送到消费者面前，我们生活中看见的电视广告、派发传单等等都是分销的一部分。顾名思义，网络分销的意思就是指在互联网上进行的分销活动，招募网络分销商和代理商进行销售、门户网站广告、微博营销等等都属于这一范畴。

### 2、为什么要做网络分销

企业为什么要做网络分销，要使用网络分销系统？因为网上分销将成为电商发展新趋势。

1) 打造属于自己的分销网络体系，使产品更多渠道、更加快速地传达给消费者；

2)有机整合线上和线下的商业模式，使现有资源能够被充分运用;

3)使用分销系统，可以很好地处理长久以来困扰企业的库存问题;

4)可以快速抢占互联网上高达150万数量的分销商家;

5)可以同时开展多项业务，共享企业资源，大大提高资源利用率。

分销商城系统能满足哪些需求呢?下面小编就来为大家解答这个问题：

### 一、为什么采用分销商城系统?

传统销售模式：传统营销模式是层层代理销售，每层代理人从中抽取利润，不过这样无限发展下级的同时可管理范围有限，一旦代理间隔人数多的时候，发货就会延迟，或者产品销不出的时候就出现压货等多种弊端。

分销商城模式：新型的三级分销模式基于互联网科技研发的正规系统在线统一管理分销商，适用于各个领域，不管是大小企业，有无实体店，有无货源都可以成为分销商，一键生成自己的网上商城;四网同步(PC端+手机端+微信端+APP)，实现全网型分销。

### 二、分销商城系统有哪些优势?

1.分销商城在线发货并跟踪物流信息，每人可设置三级分销佣金，产品一旦销售系统立即会返还佣金无推延。

2.多种在线支付方式，佣金提现或者兑换商品。

3.无需压货，无需脱货，无需门面租金，节省宣传费用。

4.分销商可以建立两个不同级别，每个级别可以设置不同的加入条件分销商可在线升级。裂变+佣金奖励的方式激励每个消费者转化为分销商，扩大销路和市场。

5.多种特色功能，30种特色功能，满足您的一切需求。

6.三级分销结合本地O2O，B2C，店中店和多商家商城，打通线上与线下，商家与消费者之间一种分享式全民营销平台。

7.分销系统多种包括公众号分销系统，企业分销系统，线上商城分销系统，分销系统，微店分销系统。